



SEKOLAH TINGGI ILMU EKONOMI INDONESIA (STEI)
(The Pioneer in Accounting and Business Education)
J A K A R T A

Alamat : Jl. Kayujati Raya No. 11A, Rawamangun, Jakarta 13220, Telp (021) 4750321, Fax (021) 4722371

Keputusan Ketua Sekolah Tinggi Ilmu Ekonomi Indonesia
Nomor : 15 /WK1-STEI/II/2024

Tentang

Dosen Pengajar Semester GenapTahun 2023/2024

Menimbang : Dst
Mengingat : Dst

MEMUTUSKAN

Menetapkan :
Pertama : Menugaskan Bapak / Ibu : **FARMANSYAH MALIKI, SE, MM**
Sebagai Dosen Tetap/ Dosen Tidak tetap STEI untuk mengampu mata kuliah dalam sejumlah SKS pada Hari dan Jam yang telah ditetapkan dalam surat tugas ini.

HARI	JAM KULIAH	SANDI M.K.	KODE KELAS	SKS	MATA KULIAH	ROOM CLASS ECLASS	ACCESS KODE	RUANG KULIAH	JUMLAH MAHASISWA	PROGRAM STUDI		
SENIN	08:00	MGT3320	1	3	NEGOSIASI & KONTRAK PENJUALAN			A502	5	D-3 PRDG		
SENIN	15:30	MGT1321	3	3	STRATEGI OPERASIONAL PERUSAHAAN			A402	9	S-1 MGT		
KAMIS	08:00	MGT3214	1	3	MANAJEMEN PEMBELIAN			A405	10	D-3 PRDG		
KAMIS	12:30	MGT1220	2	3	MANAJEMEN OPERASIONAL			A303	40	S-1 MGT		
JUMAT	18:30	MGT1220	6	3	MANAJEMEN OPERASIONAL	STEI07	660999	A406	38	S-1 MGT		
TOTAL SKS				15								

- Kedua : Atas penunjukkan tersebut pada amar pertama, maka kepada yang bersangkutan diberikan honorarium yang besarnya ditentukan sesuai dengan peraturan yang berlaku, dan merupakan beban anggaran Sekolah Tinggi Ilmu Ekonomi Indonesia (STEI)
- Ketiga : Masa Perkuliahan Semester Genap 2023/2024 dimulai : Senin, 12 Februari 2024 dengan hari perkuliahan terakhir Sabtu, 16 Juni 2024 (16 TM).
- Keempat : Menaati seluruh peraturan perkuliahan yang berlaku di Sekolah Tinggi Ilmu Ekonomi Indonesia (STEI)
- Kelima : Keputusan ini berlaku mulai tanggal ditetapkan.

Ditetapkan di : Jakarta
Pada Tanggal : 07 Februari 2024
SEKOLAH TINGGI ILMU EKONOMI INDONESIA (STEI)
U.B.
Wakil Ketua I

DR. LIES ZULFIATI, SE, M.SI., Ak., CA

TANDA TERIMA JADWAL MENGAJAR

Kami yang bertanda tangan dibawah menyatakan **BERSEDIA/ TIDAK BERSEDIA** mengajar pada Semester Genap Tahun 2023/2024

Alasan Tidak Bersedia Mengajar :

.....

.....

Jakarta,

Penerima Surat,

.....
Tanda tangan & Nama Jelas

Laporan Berita Acara Perkuliahan

Periode : 2023/2024 Genap
Mata Kuliah : MGT3320 - NEGOSIASI & KONTRAK PENJUALAN
Beban SKS : 3 sks
Kampus : Jakarta
Kelas : 01 Reguler
Jenis Kuliah : Blended
Dosen Pengampu : Drs. SUMITRO (Koordinator), FARMANSYAH MALIKI
Jumlah Peserta : 5
Jumlah Pertemuan : 16

Pertemuan 1

Waktu : 12-02-2024 08:00:00 s/d 12-02-2024 10:30:00
Judul : TM 1 NEGOSIASI DAN KONTRAK PENJUALAN
Deskripsi : SUBSTANSI NEGOSIASI
Kehadiran Mahasiswa : 0.00 %

1. Materi Kuliah

No	Judul	Deskripsi	Jenis Materi	Jenis File
1	TM 1 NEGOSIASI DAN KONTRAK PENJUALAN	RPS DAN FILOSOFINYA	EBOOK	PDF

2. Forum

No	Judul	Deskripsi	Peserta Aktif
1	TM 1 NEGOSIASI DAN KONTRAK PENJUALAN	SUBSTANSI NEGOSIASI	3

3. Tugas

No	Judul	Deskripsi	Jenis Tugas	Jumlah File Berkumpul	Nilai Rata-rata
Tidak ada Tugas					

4. Ujian

4.1 Metode Pengerjaan Soal

No	Judul	Jenis	Durasi	Nilai Rata-rata
Tidak ada Ujian				

4.2 Metode Pengumpulan File

No	Judul	Deskripsi	Jenis	Jumlah File Berkumpul	Durasi	Nilai Rata-rata
Tidak ada Ujian						

Pertemuan 2

Waktu : 19-02-2024 08:00:00 s/d 19-02-2024 10:30:00
Judul : TM 2 NEGOSIASI DAN KONTRAK PENJUALAN
Deskripsi : FILOSOFI NEGOSIASI DAN KONTRAK PENJUALAN
Kehadiran Mahasiswa : 0.00 %

1. Materi Kuliah

No	Judul	Deskripsi	Jenis Materi	Jenis File
1	TM 2 NEGOSIASI DAN KONTRAK PENJUALAN	NEGOSIASI KONTRAK PENJUALAN	EBOOK	Power Point

2. Forum

No	Judul	Deskripsi	Peserta Aktif
Tidak ada Forum			

3. Tugas

No	Judul	Deskripsi	Jenis Tugas	Jumlah File Berkumpul	Nilai Rata-rata
Tidak ada Tugas					

4. Ujian

4.1 Metode Pengerjaan Soal

No	Judul	Jenis	Durasi	Nilai Rata-rata
Tidak ada Ujian				

4.2 Metode Pengumpulan File

No	Judul	Deskripsi	Jenis	Jumlah File Berkumpul	Durasi	Nilai Rata-rata
Tidak ada Ujian						

Pertemuan 3

Waktu : 26-02-2024 08:00:00 s/d 26-02-2024 10:30:00
Judul : TM 3 KONTRAK PENJUALAN DAN NEGOSIASI
Deskripsi : INCOTERM 2010 DAN IMPLIKASINYA

Kehadiran Mahasiswa : 0.00 %

1. Materi Kuliah

No	Judul	Deskripsi	Jenis Materi	Jenis File
1	TM 3 KONTRAK PENJUALAN	INCOTERM 2010	EBOOK	PDF

2. Forum

No	Judul	Deskripsi	Peserta Aktif
Tidak ada Forum			

3. Tugas

No	Judul	Deskripsi	Jenis Tugas	Jumlah File Berkumpul	Nilai Rata-rata
Tidak ada Tugas					

4. Ujian

4.1 Metode Pengerjaan Soal

No	Judul	Jenis	Durasi	Nilai Rata-rata
Tidak ada Ujian				

4.2 Metode Pengumpulan File

No	Judul	Deskripsi	Jenis	Jumlah File Berkumpul	Durasi	Nilai Rata-rata
Tidak ada Ujian						

Pertemuan 4

Waktu : 04-03-2024 08:00:00 s/d 04-03-2024 10:30:00

Judul : TM 4 NEGOSIASI DAN KONTRAK PENJUALAN

Deskripsi : IMPLIKASI DAN PENERAPAN INCOTERM 2010 DAN IMPLIKASI

Kehadiran Mahasiswa : 0.00 %

1. Materi Kuliah

No	Judul	Deskripsi	Jenis Materi	Jenis File
1	TM 4 NEGOSIASI DAN KONTRAK PENJUALAN	IMPLIKASI DAN PELAKSANAAN INCOTERM 2010 LANJUTAN	EBOOK	PDF

2. Forum

No	Judul	Deskripsi	Peserta Aktif
----	-------	-----------	---------------

1	TM 4 NEGOSIASI DAN KONTRAK PENJUALAN	IMPLIKASI DAN PELAKSANAAN INCOTERM 2010 LANJUTAN	1
---	--------------------------------------	--	---

3. Tugas

No	Judul	Deskripsi	Jenis Tugas	Jumlah File Berkumpul	Nilai Rata-rata
Tidak ada Tugas					

4. Ujian

4.1 Metode Pengerjaan Soal

No	Judul	Jenis	Durasi	Nilai Rata-rata
Tidak ada Ujian				

4.2 Metode Pengumpulan File

No	Judul	Deskripsi	Jenis	Jumlah File Berkumpul	Durasi	Nilai Rata-rata
Tidak ada Ujian						

Pertemuan 5

Waktu : 18-03-2024 08:00:00 s/d 18-03-2024 10:30:00
 Judul : TM 5 NEGOSIASI DAN KONTRAK PENJUALAN
 Deskripsi : LANJUTAN INCOTERM
 Kehadiran Mahasiswa : 0.00 %

1. Materi Kuliah

No	Judul	Deskripsi	Jenis Materi	Jenis File
1	TM 5 NEGOSIASI DAN KONTRAK PENJUALAN	LANJUTAN INCOTERM	EBOOK	PDF

2. Forum

No	Judul	Deskripsi	Peserta Aktif
1	TM 5 NEGOSIASI DAN KONTRAK PENJUALAN	LANJUTAN INCOTERM	0

3. Tugas

No	Judul	Deskripsi	Jenis Tugas	Jumlah File Berkumpul	Nilai Rata-rata
Tidak ada Tugas					

4. Ujian

4.1 Metode Pengerjaan Soal

No	Judul	Jenis	Durasi	Nilai Rata-rata
Tidak ada Ujian				

4.2 Metode Pengumpulan File

No	Judul	Deskripsi	Jenis	Jumlah File Berkumpul	Durasi	Nilai Rata-rata
Tidak ada Ujian						

Pertemuan 6

Waktu : 21-03-2024 10:00:00 s/d 21-03-2024 12:30:00
Judul : TM 6 NEGOSIASI DAN KONTRAK PENJUALAN
Deskripsi : KONTRAK DENGAN TEKNIK FOB
Kehadiran Mahasiswa : 0.00 %

1. Materi Kuliah

No	Judul	Deskripsi	Jenis Materi	Jenis File
1	NEGOSIASI DAN KONTRAK PENJUALAN	LANJUTAN MATERI KONTRAK PENJUALAN	EBOOK	Power Point

2. Forum

No	Judul	Deskripsi	Peserta Aktif
1	TM 6 NEGOSIASI DAN KONTRAK PENJUALAN	LANJUTAN MATERI KONTRAK PENJUALAN DAN NEGOSIASI	1

3. Tugas

No	Judul	Deskripsi	Jenis Tugas	Jumlah File Berkumpul	Nilai Rata-rata
Tidak ada Tugas					

4. Ujian

4.1 Metode Pengerjaan Soal

No	Judul	Jenis	Durasi	Nilai Rata-rata
Tidak ada Ujian				

4.2 Metode Pengumpulan File

No	Judul	Deskripsi	Jenis	Jumlah File Terkumpul	Durasi	Nilai Rata-rata
Tidak ada Ujian						

Pertemuan 7

Waktu : 25-03-2024 08:00:00 s/d 25-03-2024 10:30:00
 Judul : TM 7 NEGOSIASI DAN KONTRAK PENJUALAN
 Deskripsi : FORMULIR KONTRAK PENJUALAN
 Kehadiran Mahasiswa : 0.00 %

1. Materi Kuliah

No	Judul	Deskripsi	Jenis Materi	Jenis File
1	TM 7 NEGOSIASI DAN KONTRAK PENJUALAN	FORMULIR KONTRAK PENJUALAN	EBOOK	Power Point
2	TM 7 NEGOSIASI DAN KONTRAK PENJUALAN	ISI FORMULIR KONTRAK PENJUALAN	EBOOK	MS. Word

2. Forum

No	Judul	Deskripsi	Peserta Aktif
1	TM 7 NEGOSIASI DAN KONTRAK PENJUALAN	FORMULIR KONTRAK PENJUALAN	1

3. Tugas

No	Judul	Deskripsi	Jenis Tugas	Jumlah File Terkumpul	Nilai Rata-rata
Tidak ada Tugas					

4. Ujian

4.1 Metode Pengerjaan Soal

No	Judul	Jenis	Durasi	Nilai Rata-rata
Tidak ada Ujian				

4.2 Metode Pengumpulan File

No	Judul	Deskripsi	Jenis	Jumlah File Terkumpul	Durasi	Nilai Rata-rata
Tidak ada Ujian						

Pertemuan 8

Waktu : 01-04-2024 08:00:00 s/d 01-04-2024 10:30:00
Judul : TM 8 NEGOSIASI DAN KONTRAK PENJUALAN
Deskripsi : UJIAN TENGAH SEMESTER
Kehadiran Mahasiswa : 0.00 %

1. Materi Kuliah

No	Judul	Deskripsi	Jenis Materi	Jenis File
Tidak ada Materi Kuliah				

2. Forum

No	Judul	Deskripsi	Peserta Aktif
Tidak ada Forum			

3. Tugas

No	Judul	Deskripsi	Jenis Tugas	Jumlah File Berkumpul	Nilai Rata-rata
Tidak ada Tugas					

4. Ujian

4.1 Metode Pengerjaan Soal

No	Judul	Jenis	Durasi	Nilai Rata-rata
----	-------	-------	--------	-----------------

4.2 Metode Pengumpulan File

No	Judul	Deskripsi	Jenis	Jumlah File Berkumpul	Durasi	Nilai Rata-rata
1	NEGOSIASI DAN KONTRAK PENJUALAN	MENGERJAKAN DENGAN BAHASA INGGRIS	UTS	5	120 menit	0.00

Pertemuan 9

Waktu : 09-02-2024 16:46:02 s/d 09-02-2024 16:46:02
Judul :
Deskripsi :
Kehadiran Mahasiswa : 0.00 %

1. Materi Kuliah

No	Judul	Deskripsi	Jenis Materi	Jenis File
Tidak ada Materi Kuliah				

2. Forum

No	Judul	Deskripsi	Peserta Aktif
Tidak ada Forum			

3. Tugas

No	Judul	Deskripsi	Jenis Tugas	Jumlah File Terkumpul	Nilai Rata-rata
Tidak ada Tugas					

4. Ujian

4.1 Metode Pengerjaan Soal

No	Judul	Jenis	Durasi	Nilai Rata-rata
Tidak ada Ujian				

4.2 Metode Pengumpulan File

No	Judul	Deskripsi	Jenis	Jumlah File Terkumpul	Durasi	Nilai Rata-rata
Tidak ada Ujian						

Pertemuan 10

Waktu : 29-04-2024 08:00:00 s/d 29-04-2024 10:30:00
Judul : TM 10 NEGOSIASI DAN KONTRAK PENJUALAN
Deskripsi : PEMBIAYAAN L/C
Kehadiran Mahasiswa : 0.00 %

1. Materi Kuliah

No	Judul	Deskripsi	Jenis Materi	Jenis File
1	TM 10 NEGOSIASI DAN KONTRAK PENJUALAN	PEMBIAYAAN L/C	EBOOK	Power Point

2. Forum

No	Judul	Deskripsi	Peserta Aktif
1	TM 10 NEGOSIASI DAN KONTRAK PENJUALAN	PEMBIAYAAN L/C	0

3. Tugas

No	Judul	Deskripsi	Jenis Tugas	Jumlah File Terkumpul	Nilai Rata-rata
Tidak ada Tugas					

4. Ujian

4.1 Metode Pengerjaan Soal

No	Judul	Jenis	Durasi	Nilai Rata-rata
Tidak ada Ujian				

4.2 Metode Pengumpulan File

No	Judul	Deskripsi	Jenis	Jumlah File Terkumpul	Durasi	Nilai Rata-rata
Tidak ada Ujian						

Pertemuan 11

Waktu : 06-05-2024 08:00:00 s/d 06-05-2024 10:30:00
 Judul : TM 11 KONTRAK PENJUALAN
 Deskripsi : RESIKO PERDAGANGAN INTERNASIONAL
 Kehadiran Mahasiswa : 0.00 %

1. Materi Kuliah

No	Judul	Deskripsi	Jenis Materi	Jenis File
1	TM 11 KONTRAK PENJUALAN	RESIKO-RESIKO PERDAGANGAN INTERNASIONAL	EBOOK	Power Point

2. Forum

No	Judul	Deskripsi	Peserta Aktif
1	TM 11 KONTRAK PENJUALAN DAN NEGOSIASI	RESIKO PERDAGANGAN INTERNASIONAL	1

3. Tugas

No	Judul	Deskripsi	Jenis Tugas	Jumlah File Terkumpul	Nilai Rata-rata
Tidak ada Tugas					

4. Ujian

4.1 Metode Pengerjaan Soal

No	Judul	Jenis	Durasi	Nilai Rata-rata
Tidak ada Ujian				

4.2 Metode Pengumpulan File

No	Judul	Deskripsi	Jenis	Jumlah File Terkumpul	Durasi	Nilai Rata-rata
Tidak ada Ujian						

Pertemuan 12

Waktu : 13-05-2024 08:00:00 s/d 13-05-2024 10:30:00
Judul : TM 12 NEGOSIASI DAN KONTRAK PENJUALAN
Deskripsi : PROSEDUR PEMBAYARAN EKSPORT
Kehadiran Mahasiswa : 0.00 %

1. Materi Kuliah

No	Judul	Deskripsi	Jenis Materi	Jenis File
1	TM 12 NEGOSIASI DAN KONTRAK PENJUALAN	PROSEDUR PEMBAYARAN EKSPORT	EBOOK	Power Point

2. Forum

No	Judul	Deskripsi	Peserta Aktif
1	TM 12 NEGOSIASI DAN KONTRAK PENJUALAN	PROSEDUR PEMBAYARAN EKSPORT	0

3. Tugas

No	Judul	Deskripsi	Jenis Tugas	Jumlah File Berkumpul	Nilai Rata-rata
Tidak ada Tugas					

4. Ujian

4.1 Metode Pengerjaan Soal

No	Judul	Jenis	Durasi	Nilai Rata-rata
Tidak ada Ujian				

4.2 Metode Pengumpulan File

No	Judul	Deskripsi	Jenis	Jumlah File Berkumpul	Durasi	Nilai Rata-rata
Tidak ada Ujian						

Pertemuan 13

Waktu : 20-05-2024 08:00:00 s/d 20-05-2024 10:30:00
Judul : TM 13 NEGOSIASI DAN KONTRAK PENJUALAN
Deskripsi : PROSEDUR PEMBAYARAN EKSPOR
Kehadiran Mahasiswa : 0.00 %

1. Materi Kuliah

No	Judul	Deskripsi	Jenis Materi	Jenis File
1	TM 13 NEGOSIASI DAN KONTRAK PENJUALAN	PROSEDUR PEMBAYARAN EKSPOR	EBOOK	Power Point

2. Forum

No	Judul	Deskripsi	Peserta Aktif
1	TM 13 NEGOSIASI dan KONTRAK PENJUALAN	PROSEDUR PEMBAYARAN EKSPOR	0

3. Tugas

No	Judul	Deskripsi	Jenis Tugas	Jumlah File Berkumpul	Nilai Rata-rata
Tidak ada Tugas					

4. Ujian

4.1 Metode Pengerjaan Soal

No	Judul	Jenis	Durasi	Nilai Rata-rata
Tidak ada Ujian				

4.2 Metode Pengumpulan File

No	Judul	Deskripsi	Jenis	Jumlah File Berkumpul	Durasi	Nilai Rata-rata
Tidak ada Ujian						

Pertemuan 14

Waktu : 27-05-2024 08:00:00 s/d 27-05-2024 10:30:00
Judul : TM 14 NEGOSIASI DAN KONTRAK PENJUALAN
Deskripsi : PROSES SALES CONTRACT PENJUALAN
Kehadiran Mahasiswa : 0.00 %

1. Materi Kuliah

No	Judul	Deskripsi	Jenis Materi	Jenis File
1	TM 14 NEGOSIASI DAN KONTRAK PENJUALAN	PROSES KONTRAK PENJUALAN	EBOOK	MS. Word

2. Forum

No	Judul	Deskripsi	Peserta Aktif
1	TM 14 NEGOSIASI DAN KONTRAK PENJUALAN	PROSES KONTRAK PENJUALAN	1

3. Tugas

No	Judul	Deskripsi	Jenis Tugas	Jumlah File Berkumpul	Nilai Rata-rata
Tidak ada Tugas					

4. Ujian

4.1 Metode Pengerjaan Soal

No	Judul	Jenis	Durasi	Nilai Rata-rata
Tidak ada Ujian				

4.2 Metode Pengumpulan File

No	Judul	Deskripsi	Jenis	Jumlah File Berkumpul	Durasi	Nilai Rata-rata
Tidak ada Ujian						

Pertemuan 15

Waktu : 03-06-2024 08:00:00 s/d 03-06-2024 10:30:00

Judul : tm 15 negosiasi dan kontrak penjualan

Deskripsi : Jenis-jenis kontrak dan perjanjian

Kehadiran Mahasiswa : 0.00 %

1. Materi Kuliah

No	Judul	Deskripsi	Jenis Materi	Jenis File
1	TM15 Negosiasi dan Kontrak Penjualan	JENIS-JENIS KONTRAK PENJUALAN DAN PERJANJIAN	EBOOK	Power Point

2. Forum

No	Judul	Deskripsi	Peserta Aktif
1	TM 14 NEGOSIASI DAN KONTRAK PENJUALAN	JENIS-JENIS KONTRAK PENJUALAN	0

3. Tugas

No	Judul	Deskripsi	Jenis Tugas	Jumlah File Berkumpul	Nilai Rata-rata
Tidak ada Tugas					

4. Ujian

4.1 Metode Pengerjaan Soal

No	Judul	Jenis	Durasi	Nilai Rata-rata
Tidak ada Ujian				

4.2 Metode Pengumpulan File

No	Judul	Deskripsi	Jenis	Jumlah File Berkumpul	Durasi	Nilai Rata-rata
Tidak ada Ujian						

Pertemuan 16

Waktu : 10-06-2024 08:00:00 s/d 10-06-2024 10:30:00

Judul : TM 16 KONTRAK PENJUALAN

Deskripsi : UJIAN AKHIR SEMESTER

Kehadiran Mahasiswa : 0.00 %

1. Materi Kuliah

No	Judul	Deskripsi	Jenis Materi	Jenis File
Tidak ada Materi Kuliah				

2. Forum

No	Judul	Deskripsi	Peserta Aktif
1	TM 16 NEGOSIASI DAN KONTRAK PENJUALAN	UJIAN AKHIR SEMESTER	0

3. Tugas

No	Judul	Deskripsi	Jenis Tugas	Jumlah File Berkumpul	Nilai Rata-rata
Tidak ada Tugas					

4. Ujian

4.1 Metode Pengerjaan Soal

No	Judul	Jenis	Durasi	Nilai Rata-rata
Tidak ada Ujian				

4.2 Metode Pengumpulan File

No	Judul	Deskripsi	Jenis	Jumlah File Berkumpul	Durasi	Nilai Rata-rata
Tidak ada Ujian						

....., 16-08-2024

Disetujui

Drs. Sumitro, M.Sc

NIP

Jumlah Pertemuan Presensi Mahasiswa

Semester 2023/2024 Genap
 Kode MGT3320/1
 Mata Kuliah NEGOSIASI & KONTRAK PENJUALAN
 Kampus Jakarta

Mata Kuliah Lab
 Jumlah SKS 3
 Pengajar FARMANSYAH MALIKI

No.	NIM	Nama Mahasiswa	Tanggal Pertemuan																	Jumlah Absen	Jumlah Hadir
			12-02-2024 Sesi 1	19-02-2024 Sesi 1	26-02-2024 Sesi 1	04-03-2024 Sesi 1	18-03-2024 Sesi 1	21-03-2024 Sesi 2 (2 SKS)	25-03-2024 Sesi 1	01-04-2024 Sesi 1	08-04-2024 Sesi 1	15-04-2024 Sesi 1	22-04-2024 Sesi 1	29-04-2024 Sesi 1	06-05-2024 Sesi 1	13-05-2024 Sesi 1	20-05-2024 Sesi 1	27-05-2024 Sesi 1	03-06-2024 Sesi 1		
1	3021000020	ARYA JINGGA MARAJA	✗	✗	✗	✓	✗	✗	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✗	✓	✓	✗	10	8 (44.44%)
2	3021000027	REFI AL AFIF	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓	18	18 (100.00%)
3	3021000028	AULIA RAHMAT ICHSAN	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓	18	18 (100.00%)
4	3021000029	AGUNG RAMELAN	✓	✓	✓	✓	✓	✗	✓	✗	✓	✓	✓	✓	✗	✓	✓	✓	3	15 (83.33%)	
5	3021000030	DEBI MAJULANDA	✓	✓	✓	✓	✗	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓	1	17 (94.44%)	
TOTAL ABSEN PERTEMUAN			1	1	1	0	2	1	2	0	0	0	0	2	0	2	0	0	1	1	14

Data Nilai

Prodi : MANAJEMEN PERDAGANGAN
Kode : MGT3320/1
Mata Kuliah : NEGOSIASI & KONTRAK PENJUALAN

Semester : 2023/2024 Genap
Pengajar : FARMANSYAH MALIKI
Status : Publish, Tidak Terkunci
Koreksi Nilai :
Entri Nilai :
On Time :

*Catatan : Gunakan titik atau koma untuk angka desimal. contoh : 70.05.

*Catatan : Nilai akhir akan dipublikasi oleh bagian akademik

No	NIM	Nama	KEHADIRAN (10%)	TUGAS (30%)	UAS (30%)	UTS (30%)	Nilai Akhir	Bobot	Simbol
1	3021000020	ARYA JINGGA MARAJA		20	20	20	18	0	E
2	3021000027	REFI AL AFIF		90	80	80	75	4	A
3	3021000028	AULIA RAHMAT ICHSAN		90	75	80	73.50	4	A
4	3021000029	AGUNG RAMELAN		80	85	75	72	4	A
5	3021000030	DEBI MAULANDA		90	85	75	75	4	A
Total			0	370	345	330	313.50	0	
Rata-rata			0	74	69	66	62.70	0	

Batas Akhir Entri Nilai 23-06-2024 s.d 24-06-2024