



Sekolah Tinggi Ilmu Ekonomi Indonesia Jakarta

Jalan Kayu Jati Raya 11-A Rawamangun

Website : www.stei.ac.id / e-Mail : info@stei.ac.id / Telepon : 021-4750321

JURNAL PERKULIAHAN MANAJEMEN PERDAGANGAN 2025 GENAP

MATA KULIAH : NEGOSIASI & KONTRAK PENJUALAN

NAMA DOSEN : FARMANSYAH MALIKI

KREDIT/SKS : 3 SKS

KELAS : 01

TATAP MUKA KE	HARI/TANGGAL	MULAI	SELESAI	RUANG	STATUS	RENCANA MATERI	REALISASI MATERI	KEHADIRAN MHS	PENGAJAR	TANDA TANGAN
1	Jumat, 13 Februari 2026	08:00	10:30	21	Selesai	Negosiasi dan kontrak penjualan	Pengantar kontrak penjualan dan negosiasi bisnis	(14 / 15)	FARMANSYAH MALIKI	
2	Jumat, 20 Februari 2026	08:00	10:30	21	Selesai	Negoisasi dan kontrak penjualan	Kontrak berdasarkan permodelan	(0 / 15)	FARMANSYAH MALIKI	
3	Jumat, 27 Februari 2026	08:00	10:30	21	Selesai	Negosiasi dan kontrak penjualan	Persiapan internal dan eksternal d alam pelaksanaan negosiasi	(3 / 15)	FARMANSYAH MALIKI	
4	Jumat, 6 Maret 2026	08:00	10:30	21	Selesai	Negosiasi dan kontrak penjualan	Karakteristik dan jenis consensus	(4 / 15)	FARMANSYAH MALIKI	
5	Jumat, 13 Maret 2026	08:00	10:30	21	Selesai	negosiasi dan kontrak penjualan	cara pelaksanaan MOU, Kontrak k erja dan aggrement serta pemutus an negosiasi	(7 / 15)	FARMANSYAH MALIKI	
6	Jumat, 3 April 2026	08:00	10:30	21	Diganti			(0 / 15)	FARMANSYAH MALIKI	
7	Jumat, 10 April 2026	08:00	10:30	21	Selesai	Negosiasi dan kontrak penjualan	Memilih stratategi dan alternatif dal am negosiasi	(5 / 15)	FARMANSYAH MALIKI	
6	Selasa, 14 April 2026	10:30	12:30	21	Selesai	Negosiasi dan kontrak penjualan	Persiapan negosiasi dan kontrak p enjualan	(15 / 15)	FARMANSYAH MALIKI	

Dicetak oleh: FARMANSYAH MALIKI, pada 11 Agustus 2026 13:58:37 WIB | sikad.stei.ac.id/siakad/rep_perkuliahan



Sekolah Tinggi Ilmu Ekonomi Indonesia Jakarta

Jalan Kayu Jati Raya 11-A Rawamangun

Website : www.stei.ac.id / e-Mail : info@stei.ac.id / Telepon : 021-4750321

JURNAL PERKULIAHAN MANAJEMEN PERDAGANGAN 2025 GENAP

MATA KULIAH : NEGOSIASI & KONTRAK PENJUALAN
NAMA DOSEN : FARMANSYAH MALIKI
KREDIT/SKS : 3 SKS
KELAS : 01

TATAP MUKA KE	HARI/TANGGAL	MULAI	SELESAI	RUANG	STATUS	RENCANA MATERI	REALISASI MATERI	KEHADIRAN MHS	PENGAJAR	TANDA TANGAN
8	Jumat, 17 April 2026	08:00	10:30	21	Selesai	Negosiasi kontrak penjualan	Uts lancar	(12 / 15)	FARMANSYAH MALIKI	
9	Jumat, 24 April 2026	08:00	10:30	21	Selesai	Negosiasi dan kontrak penjualan	Perdagangan international	(5 / 15)	FARMANSYAH MALIKI	
10	Jumat, 1 Mei 2026	08:00	10:30	21	Diganti			(0 / 15)	FARMANSYAH MALIKI	
11	Jumat, 8 Mei 2026	08:00	10:30	21	Selesai	Negosiasi dan kontrak penjualan	Sejarah dan pendefinisian letter of credit	(7 / 15)	FARMANSYAH MALIKI	
10	Selasa, 12 Mei 2026	10:30	12:30	20	Selesai	Negosiasi dan kontrak penjualan	Kontrak dan letter of credit	(8 / 15)	FARMANSYAH MALIKI	
12	Jumat, 15 Mei 2026	08:00	10:30	21	Selesai	Negosiasi dan kontrak penjualan,	Jenis tranaksi B2B, trading partner, data exchange., karakteristik Bisnis untuk konsumen	(12 / 15)	FARMANSYAH MALIKI	
13	Jumat, 22 Mei 2026	08:00	10:30	21	Selesai	Negosiasi dan kontrak penjualan	E commerce dan resiko serta penyesaiannya	(3 / 15)	FARMANSYAH MALIKI	

14	Jumat, 29 Mei 2026	08:00	10:30	21	Selesai	Negosiasi dan kontrak penjualan	Hambatan hambatan dalam e com merce, keaslian data, ke qbsahan, kerahasiaan, keberadaan barang, pembuktian kecakapan, yuridiksi	(7 / 15)	FARMANSYAH MALIKI	
----	--------------------	-------	-------	----	---------	---------------------------------	--	----------	-------------------	--



Sekolah Tinggi Ilmu Ekonomi Indonesia Jakarta

Jalan Kayu Jati Raya 11-A Rawamangun

Website : www.stei.ac.id / e-Mail : info@stei.ac.id / Telepon : 021-4750321

JURNAL PERKULIAHAN MANAJEMEN PERDAGANGAN 2025 GENAP

MATA KULIAH : NEGOSIASI & KONTRAK PENJUALAN
NAMA DOSEN : FARMANSYAH MALIKI
KREDIT/SKS : 3 SKS
KELAS : 01

TATAP MUKA KE	HARI/TANGGAL	MULAI	SELESAI	RUANG	STATUS	RENCANA MATERI	REALISASI MATERI	KEHADIRAN MHS	PENGAJAR	TANDA TANGAN
15	Jumat, 5 Juni 2026	08:00	10:30	21	Selesai	Negosiasi dan kontrak penjualan	Lc, negosiasi	(8 / 15)	FARMANSYAH MALIKI	
16	Jumat, 12 Juni 2026	08:00	10:30	21	Selesai	Uas, selesai	Negosiasi dan kontrak penjualan	(13 / 15)	FARMANSYAH MALIKI	

Jakarta, 11 Agustus 2026
Ketua Prodi MANAJEMEN PERDAGANGAN



Sekolah Tinggi Ilmu Ekonomi Indonesia Jakarta

Jalan Kayu Jati Raya 11-A Rawamangun

Website : www.stei.ac.id / e-Mail : info@stei.ac.id / Telepon : 021-4750321

ISI PRESENSI MAHASISWA MANAJEMEN PERDAGANGAN 2025 GENAP

Mata kuliah : MGT3320 - NEGOSIASI & KONTRAK PENJUALAN

Nama Kelas : 01

No	NIM	NAMA	TATAP MUKA															
			13 Feb 2026	20 Feb 2026	27 Feb 2026	6 Mar 2026	13 Mar 2026	10 Apr 2026	14 Apr 2026	17 Apr 2026	24 Apr 2026	8 Mei 2026	12 Mei 2026	15 Mei 2026	22 Mei 2026	29 Mei 2026	5 Jun 2026	12 Jun 2026
Peserta Reguler																		
1	30210000020	ARYA JINGGA MARAJA	H		A	A	A	A	H	A	A	A	A	S	A	A	A	A
2	30230009008	MUHAMMAD AFZAAL HAAFIZ	H		A	H	A	H	H	H	A	H	A	I	A	A	A	H
3	30230009014	ABIYU ABDUSSAMI	H		A	A	H	H	H	H	S	I	H	H	H	A	A	H
4	30230009015	NAJWAN ZAIN ARRAZZAN	H		I	I	H	I	H	I	I	I	I	H	I	H	A	H
5	30230009022	ADAM RAFI ABDURRAHMAN	H		A	A	A	A	H	A	A	H	H	H	A	A	H	H
6	30230009028	RANDIKA RASENDRIYA	H		A	A	A	A	H	H	I	H	H	H	I	H	A	H
7	30230009035	MUHAMMAD ARIFIN ALFAQIH	H		H	H	H	H	H	H	H	H	I	H	H	H	H	H
8	30230009036	EGI RIZKI PERMANA	H		A	H	H	S	H	H	H	H	H	H	I	A	H	H
9	30230009037	FIRMAN PRAYOGA	H		H	A	H	H	H	H	S	I	H	H	A	I	H	H
10	30230009038	ISHAK MAULANA	H		A	A	I	H	H	H	H	H	H	H	I	H	H	H
11	30230009039	ALFIN SULAIMAN GUMAY	H		A	A	I	I	H	H	I	I	I	H	I	A	A	A
12	30230009042	TIO PRASETYO	H		A	H	I	A	H	H	H	I	H	H	I	H	H	H
13	30230009044	M FAIZ FADLULLOH					I	A	H	H	I	A	I	H	A	A	A	H
14	30230009045	MUHAMMAD ZIDAN	H		H	I	H	S	H	H	H	H	H	H	H	H	H	H
15	30230009048	MUHAMMAD YUDHA WARDHANA	H		I	A	H	A	H	H	I	I	I		A	H	H	H

Dicetak oleh: FARMANSYAH MALIKI, pada 11 Agustus 2026 13:54:36 WIB | sikad.stei.ac.id/sikad/rep_jsiabsensi

Paraf Ketua Kelas	
Paraf Dosen	



Sekolah Tinggi Ilmu Ekonomi Indonesia Jakarta

Jalan Kayu Jati Raya 11-A Rawamangun

Website : www.stei.ac.id / e-Mail : info@stei.ac.id / Telepon : 021-4750321

LAPORAN NILAI PERKULIAHAN MAHASISWA Program Studi D3 MANAJEMEN PERDAGANGAN Periode 2025 Genap

Mata kuliah : NEGOSIASI & KONTRAK PENJUALAN

Nama Kelas : 01

Kelas / Kelompok :

SKS : 3

Kode Mata kuliah : MGT3320

No	NIM	Nama Mahasiswa	TUGAS INDIVIDU (25,00%)	UTS (30,00%)	UAS (40,00%)	KEHADIRAN (5,00%)	Nilai	Grade	Lulus	Sunting KRS?	Info
1	30210000020	ARYA JINGGA MARAJA	50.00	50.00	50.00	12.5	48.13	D			
2	30230009008	MUHAMMAD AFZAAL HAAFIZ	70.00	60.00	60.00	43.75	61.69	C	✓		
3	30230009014	ABIYU ABDUSSAMI	70.00	70.00	75.00	56.25	71.31	B	✓		
4	30230009015	NAJWAN ZAIN ARRAZZAN	70.00	70.00	70.00	37.5	68.38	B	✓		
5	30230009022	ADAM RAFI ABDURRAHMAN	60.00	60.00	60.00	43.75	59.19	C	✓		
6	30230009028	RANDIKA RASENDRIYA	70.00	70.00	70.00	50	69.00	B	✓		
7	30230009035	MUHAMMAD ARIFIN ALFAQIH	80.00	80.00	80.00	87.5	80.38	A	✓		
8	30230009036	EGI RIZKI PERMANA	75.00	75.00	75.00	68.75	74.69	B+	✓		
9	30230009037	FIRMAN PRAYOGA	75.00	75.00	75.00	62.5	74.38	B+	✓		
10	30230009038	ISHAK MAULANA	80.00	75.00	75.00	68.75	75.94	B+	✓		
11	30230009039	ALFIN SULAIMAN GUMAY	70.00	70.00	70.00	25	67.75	B-	✓		
12	30230009042	TIO PRASETYO	75.00	70.00	70.00	62.5	70.88	B	✓		
13	30230009044	M FAIZ FADLULLOH	70.00	70.00	70.00	25	67.75	B-	✓		
14	30230009045	MUHAMMAD ZIDAN	80.00	80.00	80.00	81.25	80.06	A	✓		
15	30230009048	MUHAMMAD YUDHA WARDHANA	70.00	70.00	70.00	43.75	68.69	B	✓		
Rata-rata nilai kelas			71.00	69.67	70.00	51.25	69.21	B			

Pengisian nilai untuk kelas ini ditutup pada **Jumat, 26 Juni 2026** oleh **061112061**

Tanggal Cetak : Selasa, 11 Agustus 2026, 13:55:20

Paraf Dosen :

FARMANSYAH MALIKI