

**PENGARUH HARGA, KUALITAS PRODUK DAN *BRAND IMAGE* TERHADAP LOYALITAS MELALUI KEPUASAN PELANGGAN MOTOR MIO FINO PADA YAMAHA  
FLAGSHIP SHOP JAKARTA**

**SKRIPSI**

**ALVIN RAKASENA**

**21150000103**



**PROGRAM STUDI STRATA 1 MANAJEMEN  
SEKOLAH TINGGI ILMU EKONOMI INDONESIA  
JAKARTA  
2020**

**PENGARUH HARGA, KUALITAS PRODUK DAN *BRAND IMAGE* TERHADAP LOYALITAS MELALUI KEPUASAN PELANGGAN MOTOR MIO FINO PADA YAMAHA  
FLAGSHIP SHOP JAKARTA**

**SKRIPSI**

**ALVIN RAKASENA**

**21150000103**



**SKRIPSI INI DIAJUKAN UNTUK MELENGKAPI SEBAGIAN  
PERSYARATAN MENJADI SARJANA MANAJEMEN**

**PROGRAM STUDI STRATA 1 MANAJEMEN  
SEKOLAH TINGGI ILMU EKONOMI INDONESIA  
JAKARTA  
2020**

## **PERNYATAAN KEASLIAN SKRIPSI**

Saya menyatakan dengan sesungguhnya bahwa skripsi dengan judul :

### **PENGARUH PERSEPSI HARGA, KUALITAS PRODUK DAN BRAND IMAGE TERHADAP LOYALITAS MELALUI KEPUASAN PELANGGAN MOTOR MIO FINO**

(Studi Kasus pada Yamaha Flagship Shop Jakarta)

yang disusun untuk melengkapi sebagian persyaratan menjadi Sarjana Ekonomi (SE) pada Program Studi Strata-1 Manajemen Sekolah Tinggi Ilmu Ekonomi Indonesia (STEI) – Jakarta, sejauh yang saya ketahui bukan merupakan tiruan, duplikasi ataupun plagiat dari skripsi yang sudah dipublikasikan dan atau pernah dipakai untuk mendapatkan gelar kesarjanaan di lingkungan STEI dan di Perguruan Tinggi lainnya, kecuali bagian yang sumber informasinya dicantumkan sebagaimana mestinya.

Jakarta, 10 Februari 2020



# **PERSETUJUAN PEMBIMBING**

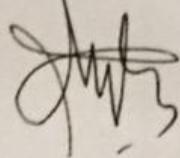
Karya ilmiah dengan judul :

## **PENGARUH HARGA, KUALITAS PRODUK DAN *BRAND IMAGE* TERHADAP LOYALITAS MELALUI KEPUASAN PELANGGAN MOTOR MIO FINO PADA YAMAHA FLAGSHIP SHOP JAKARTA**

dibuat untuk melengkapi sebagian persyaratan menjadi Sarjana Manajemen Sekolah Tinggi Ilmu Ekonomi Indonesia. Karya Ilmiah ini ditulis di bawah bimbingan Dr. Endang Sugiharti, MSi. dan diketahui oleh Kepala Program Studi S-1 Manajemen, serta dinyatakan memenuhi syarat sebagai karya ilmiah pada Program Studi S-1 Manajemen Sekolah Tinggi Ilmu Ekonomi Indonesia, Jakarta.

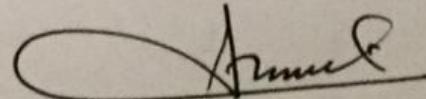
Jakarta, 12 Maret 2020

Pembimbing,



Dr. Endang Sugiharti, MSi.

Kepala Program Studi S-1 Manajemen



Drs. Sumitro, MSc

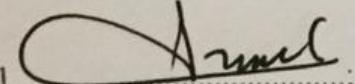
# HALAMAN PENGESAHAN

Karya ilmiah dengan judul :

## PENGARUH HARGA, KUALITAS PRODUK DAN *BRAND IMAGE* TERHADAP LOYALITAS MELALUI KEPUASAN PELANGGAN MOTOR MIO FINO PADA YAMAHA FLAGSHIP SHOP JAKARTA

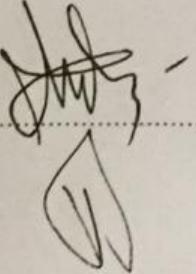
telah diuji dalam suatu sidang Karya Ilmiah yang diselenggarakan oleh Program Studi S-1 Manajemen Sekolah Tinggi Ilmu Ekonomi pada tanggal **12 Maret 2020** dengan nilai **B+**

### Panitia Ujian Karya ilmiah

1. 

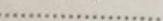
Drs. Sumitro, MSc

(Kepala Program Studi S-1 Manajemen)

2. 

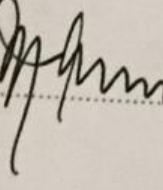
Dr. Endang Sugiharti, MSi.

(Pembimbing)

3. 

Drs. Jusuf Haryanto, M.Sc

(Anggota Penguji)

4. 

Drs. Budiono, MSc.

(Anggota Penguji)

## KATA PENGANTAR

Puji syukur peneliti panjatkan atas ke hadirat Allah SWT berkat karunia-Nya, sehingga peneliti dapat menyelesaikan karya ilmiah yang merupakan sebagian, persyaratan dalam memperoleh gelar Sarjana Manajemen di Program Studi S-1 Manajemen, Sekolah Tinggi Ilmu Ekonomi Indonesia (STEI), Jakarta.

Karya ilmiah ini dapat diselesaikan berkat bantuan, bimbingan dan dorongan dari berbagai pihak, sehingga semua kendala yang dihadapi dapat diatasi dengan baik. Pada kesempatan ini disampaikan ungkapan terima kasih yang setulusnya kepada :

1. Ibu Dr. Endang Sugiharti, MSi. selaku dosen pembimbing yang telah banyak membantu dalam memberikan petunjuk dan koreksi atas penelitian skripsi ini.
2. Bapak Drs. Jusuf Haryanto, M.Sc dan Drs. Budiono, MSc. selaku dosen penguji yang telah meluangkan waktu dan tenaga atas saran dan kritikan selama proses sidang.
3. Bapak Drs Ridwan Maronrong, M.Sc., selaku Ketua Sekolah Tinggi Ilmu Ekonomi Indonesia (STEI).
4. Bapak Dr. Anhar, M.Sc., SE., Ak., CA selaku Kepala Departemen Manajemen Sekolah Tinggi Ilmu Ekonomi Indonesia.
5. Bapak Drs. Sumitro, MSc selaku Kepala Prodi S-1 Manajemen Sekolah Tinggi Ilmu Ekonomi Indonesia.
6. Seluruh dosen Sekolah Tinggi Ilmu Ekonomi Indonesia yang telah memberikan ilmu Manajemen dan ilmu penunjang lainnya.
7. Pimpinan dan seluruh jajaran karyawan Yamaha *Flagship Shop* Jakarta terimakasih yang sebesar-besarnya atas waktunya untuk mengisi kuisioner dan izin yang telah diberikan selama penulis melakukan penelitian.
8. Kedua Orang Tuaku Tercinta Bapak dan Mama yang selalu mendoakan dan memberikan semangat serta dukungan lahir batin, dan terima kasih atas nasehatnya sehingga penulis dapat menyelesaikan skripsi ini.
9. Kakak kandungku Mas Bagaskoro Rizki Pradana besertaistrinya Mentari Kartikasari, dan Adik kandungku Elvandira Intan Maheswari yang telah memberikan semangat dan perhatian kepada saya.

10. Seluruh keluarga besar yang telah memberikan dukungan moril kepada saya.
11. Semua teman seperjuangan saya kelas 4B manajemen STEI yang berjuang bersama dari awal perkuliahan dan memberikan semangat yang tiada henti kepada saya.
12. Teman – Teman MYS yang selama ini sebagai wadah saya berkeluh kesah dan memberikan canda dan tawa .
13. Sahabat saya Ryanta Ronaldy yang dari kecil setia menjadi teman yang baik.
14. Pasanganku yang telah sabar menemani, membantu, memberikan dukungan selama proses pembuatan skripsi.
15. Pimpinan Yamaha *Flagship Shop* Jakarta yang telah meluangkan waktunya dalam proses penyebaran kuesioner, saya ucapkan terima kasih yang sebesar-besarnya.
16. Semua pihak yang telah membantu penulis dalam menyelesaikan penulisan skripsi ini yang tidak dapat disebutkan satu per satu.

Peneliti menyadari sepenuhnya bahwa dalam karya ilmiah ini masih terdapat kekurangan/kelemahan. Untuk itu, peneliti mengharapkan kritik dan saran untuk penyempurnaan karya ilmiah ini.

Jakarta, Maret 2020

**ALVIN RAKASENA**

NPM 21150000103

## **HALAMAN PERNYATAAN PERSETUJUAN PUBLIKASI KARYA ILMIAH UNTUK KEPENTINGAN AKADEMIS**

Sebagai sivitas akademik Sekolah Tinggi Ilmu Ekonomi Indonesia, saya yang bertanda tangan di bawah ini :

Nama : ALVIN RAKASENA  
NPM : 21150000103  
Program Studi : S1 Manajemen  
Jenis Karya : Skripsi

demi pengembangan ilmu pengetahuan, menyetujui untuk memberikan kepada Sekolah Tinggi Ilmu Ekonomi Indonesia **Hak Bebas Royalti Noneksklusif (Non-exclusive Royalty Free Right)** atas karya ilmiah saya yang berjudul :

### **PENGARUH HARGA, KUALITAS PRODUK DAN *BRAND IMAGE* TERHADAP LOYALITAS MELALUI KEPUASAN PELANGGAN MOTOR MIO FINO PADA YAMAHA FLAGSHIP SHOP JAKARTA**

beserta perangkat yang ada (jika diperlukan). Dengan Hak Bebas Royalti Noneksklusif ini Sekolah Tinggi Ilmu Ekonomi Indonesia berhak menyimpan, mengalihmedia/formatkan, mengelola dalam bentuk pangkalan data (*database*) merawat, dan mempublikasikan Karya Ilmiah saya selama tetap mencantumkan nama saya sebagai penulis dan sebagai pemilik Hak Cipta.

Demikian pernyataan ini saya buat dengan sebenarnya.

Dibuat di : Jakarta  
Pada tanggal : Maret 2020

Yang menyatakan,

Alvin Rakasena

Alvin Rakasena NPM : 21150000103 Program Studi S-1 Manajemen	Dosen Pembimbing : Dr. Endang Sugiharti, MSi.
<b>PENGARUH HARGA, KUALITAS PRODUK DAN <i>BRAND IMAGE</i> TERHADAP LOYALITAS MELALUI KEPUASAN PELANGGAN MOTOR MIO FINO PADA YAMAHA <i>FLAGSHIP SHOP</i> JAKARTA</b>	

### **ABSTRAK**

Penelitian ini bertujuan untuk mengetahui pengaruh harga, kualitas produk dan *brand image* terhadap loyalitas melalui kepuasan pelanggan motor Mio Fino pada Yamaha *Flagship Shop* Jakarta.

Metoda penelitian yang digunakan adalah metoda survei, dengan menggunakan kuesioner sebagai alat pengumpulan datanya. Populasi sasaran dalam penelitian adalah pelanggan motor Mio Fino, jumlah sampel yang digunakan dalam penelitian ini sebanyak 234 responden. Alat analisis yang digunakan adalah SPSS dan Sobel test.

Berdasarkan analisis dan pembahasan dimana harga berpengaruh langsung terhadap kepuasan pelanggan motor Mio Fino, kualitas produk berpengaruh langsung terhadap kepuasan pelanggan motor Mio Fino, *brand image* berpengaruh langsung terhadap kepuasan pelanggan motor Mio Fino, harga berpengaruh langsung terhadap loyalitas pelanggan motor Mio Fino, kualitas produk berpengaruh langsung terhadap loyalitas pelanggan motor Mio Fino, *brand image* berpengaruh langsung terhadap loyalitas pelanggan motor Mio Fino, kepuasan pelanggan berpengaruh langsung terhadap loyalitas pelanggan motor Mio Fino, harga berpengaruh terhadap loyalitas dengan kepuasan pelanggan motor Mio Fino sebagai variabel *intervening*, kualitas produk berpengaruh terhadap loyalitas dengan kepuasan pelanggan motor Mio Fino sebagai variabel *intervening* serta *brand image* berpengaruh terhadap loyalitas dengan kepuasan pelanggan motor Mio Fino pada Yamaha *Flagship Shop* Jakarta sebagai variabel *intervening*.

Secara umum disimpulkan bahwa terdapat pengaruh harga, kualitas produk dan *brand image* terhadap loyalitas melalui kepuasan pelanggan motor Mio Fino pada Yamaha *Flagship Shop* Jakarta.

**Kata kunci : Harga, Kualitas Produk, Brand Image, Loyalitas,  
Kepuasan Pelanggan**

Alvin Rakasena NPM : 21150000103 Program Studi S-1 Manajemen	Dosen Pembimbing : Dr. Endang Sugiharti, MSi.
--	--

***EFFECT OF PRICE , PRODUCT QUALITY AND BRAND IMAGE ON  
LOYALTY THROUGH SATISFACTION MIO FINO MOTOR CUSTOMERS  
(Case Study at Yamaha Flagship Shop Jakarta)***

***ABSTRACT***

*This study aims to determine the effect of price , product quality and brand image on loyalty through Mio Fino motorcycle customer satisfaction at the Yamaha Flagship Shop Jakarta.*

*The research method used is the survey method, using a questionnaire as a data collection tool. The target population in the study was Mio Fino motorcycle customers, the number of samples used in this study were 234 respondents. The analytical tool used is SPSS and Sobel test.*

*Based on the analysis and discussion where price directly influences Mio Fino motorcycle customer satisfaction, product quality has a direct effect on Mio Fino motorcycle customer satisfaction, brand image has a direct effect on Mio Fino motorcycle customer satisfaction, price has a direct effect on Mio Fino motorcycle customer satisfaction, quality the product directly affects the customer loyalty of the Mio Fino motorcycle, brand image has a direct effect on the customer loyalty of the Mio Fino motorcycle, customer satisfaction has a direct effect on the customer loyalty of the Mio Fino motorcycle, price influences loyalty with the customer satisfaction of the Mio Fino motorcycle as an intervening variable, product quality influences on loyalty with Mio Fino motorcycle customer satisfaction as an intervening variable and brand image influences loyalty with Mio Fino motorcycle customer satisfaction at Yamaha Flagship Shop Jakarta as an intervening variable.*

*It is generally concluded that there is an effect of price , product quality and brand image on loyalty through Mio Fino motorcycle customer satisfaction at Yamaha Flagship Shop Jakarta.*

***Keywords: Price , Product Quality, Brand Image, Loyalty,  
Customer Satisfaction***

## DAFTAR ISI

	<b>Halaman</b>
HALAMAN JUDUL .....	i
HALAMAN PERNYATAAN KEASLIAN KARYA ILMIAH .....	ii
PERSETUJUAN PEMBIMBING .....	iii
HALAMAN PENGESAHAN .....	iv
KATA PENGANTAR .....	v
HALAMAN PERNYATAAN PERSETUJUAN PUBLIKASI KARYA ILMIAH UNTUK KEPENTINGAN AKADEMIS .....	vii
ABSTRAK .....	viii
DAFTAR ISI .....	x
DAFTAR TABEL .....	xiii
DAFTAR GAMBAR .....	xiv
DAFTAR LAMPIRAN .....	xv
 <b>BAB I PENDAHULUAN .....</b>	 <b>1</b>
1.1. Latar Belakang Masalah .....	1
1.2. Perumusan Masalah .....	8
1.3. Tujuan Penelitian .....	9
1.4. Manfaat Penelitian .....	10
 <b>BAB II KAJIAN PUSTAKA.....</b>	 <b>11</b>
2.1. Review Hasil-hasil Penelitian Terdahulu.....	11
2.2. Landasan Teori.....	16
2.2.1. Manajemen Pemasaran .....	16
2.2.2. Harga.....	18
2.2.3. Kualitas produk .....	19
2.2.4. <i>Brand image</i> .....	22
2.2.5. Kepuasan pelanggan.....	28
2.2.6. Loyalitas pelanggan.....	32
2.3. Hubungan antar Variabel Penelitian.....	36

	<b>Halaman</b>
2.3.1. Pengaruh langsung harga terhadap kepuasan pelanggan	36
2.3.2. Pengaruh langsung kualitas produk terhadap kepuasan pelanggan.....	37
2.3.3. Pengaruh langsung <i>brand image</i> terhadap kepuasan pelanggan.....	38
2.3.4. Pengaruh langsung harga terhadap loyalitas pelanggan.	38
2.3.5. Pengaruh langsung kualitas produk terhadap loyalitas pelanggan.....	39
2.3.6. Pengaruh langsung <i>brand image</i> terhadap loyalitas pelanggan.....	40
2.3.7. Pengaruh langsung kepuasan pelanggan terhadap loyalitas pelanggan.....	40
2.3.8. Pengaruh tidak langsung harga terhadap loyalitas pelanggan melalui kepuasan pelanggan .....	41
2.3.9. Pengaruh tidak langsung kualitas produk terhadap loyalitas pelanggan melalui kepuasan pelanggan .....	42
2.3.10. Pengaruh tidak langsung <i>brand image</i> terhadap loyalitas pelanggan melalui kepuasan pelanggan .....	42
2.4. Pengembangan Hipotesis Penelitian.....	43
2.5. Kerangka Konseptual Penelitian .....	44
 <b>BAB III METODA PENELITIAN.....</b>	<b>46</b>
3.1. Strategi Penelitian.....	46
3.2. Populasi dan Sampel.....	47
3.2.1. Populasi penelitian.....	47
3.2.2. Sampel penelitian .....	47
3.3. Data dan Metoda Pengumpulan Data .....	48
3.4. Operasionalisasi Variabel .....	50
3.5. Metoda Analisis Data.....	53

	<b>Halaman</b>
<b>BAB IV HASIL DAN PEMBAHASAN .....</b>	<b>62</b>
4.1. Deskripsi Obyek Penelitian.....	62
4.2. Deskripsi Responden .....	65
4.3. Deskripsi Data .....	67
4.4. Hasil Pengujian Instrumen Penelitian.....	70
4.4.1. Uji validitas.....	70
4.4.2. Uji reliabilitas .....	71
4.5. Analisis Statistik Data.....	72
4.5.1. Analisis Jalur (Model sub struktur dan Koefisien Jalur)	72
4.5.2. Uji hipotesis.....	81
4.6. Temuan Hasil Penelitian .....	88
<b>BAB V SIMPULAN DAN SARAN.....</b>	<b>93</b>
5.1. Simpulan .....	93
5.2. Saran .....	94
5.3. Keterbatasan dan Pengembangan Penelitian Selanjutnya.....	95
<b>DAFTAR REFERENSI .....</b>	<b>96</b>
<b>LAMPIRAN .....</b>	<b>100</b>

## DAFTAR TABEL

	Halaman
<b>Tabel 3.1.</b> Bobot Nilai Skala Likert .....	49
<b>Tabel 3.2.</b> Indikator dan Sub Indikator Variabel Penelitian.....	52
<b>Tabel 4.1.</b> Data Karakteristik Responden Penelitian Berdasarkan Jenis Kelamin .....	65
<b>Tabel 4.2.</b> Data Karakteristik Responden Penelitian Berdasarkan Umur .....	65
<b>Tabel 4.3.</b> Data Karakteristik Responden Penelitian Berdasarkan Pendidikan Terakhir .....	66
<b>Tabel 4.4.</b> Data Karakteristik Responden Penelitian Berdasarkan Jenis Pekerjaan.....	66
<b>Tabel 4.5.</b> Hasil Keseluruhan Uji Validitas.....	71
<b>Tabel 4.6.</b> Hasil Keseluruhan Uji Reliabilitas .....	72
<b>Tabel 4.7.</b> Koefisien Persamaan Struktural Sub Struktur 1.....	73
<b>Tabel 4.8.</b> Koefisien Determinasi .....	74
<b>Tabel 4.9.</b> Koefisien Persamaan Struktural Sub Struktur 2.....	75
<b>Tabel 4.10.</b> Koefisien Determinasi .....	76
<b>Tabel 4.11.</b> Interpretasi Hasil Penelitian Sub Struktur 1 dan Sub Struktur 2....	80
<b>Tabel 4.12.</b> Pengujian Hipotesis Sub Struktur 1.....	81
<b>Tabel 4.13.</b> Pengujian Hipotesis Sub Struktur 2.....	83
<b>Tabel 4.14.</b> Output Sobel Test harga terhadap Loyalitas pelanggan melalui kepuasan pelanggan .....	86
<b>Tabel 4.15.</b> Output Sobel Test Kualitas produk terhadap Loyalitas pelanggan melalui kepuasan pelanggan .....	87
<b>Tabel 4.16.</b> Output Sobel Test Lingkungan Verja terhadap Loyalitas pelanggan melalui kepuasan pelanggan .....	87
<b>Tabel 4.17.</b> Hasil Rangkuman Hipótesis Penelitian .....	88

## DAFTAR GAMBAR

	<b>Halaman</b>
<b>Gambar 1.1</b>	Distribusi Sepeda Motor Periode Januari sampai Juli 2019..... 2
<b>Gambar 1.3</b>	Sepeda Motor Terlaris di Indonesia..... 4
<b>Gambar 2.1</b>	Kerangka Konseptual..... 44
<b>Gambar 3.1</b>	Model Sub Struktur 1 dan Sub Struktur 2 ..... 56
<b>Gambar 4.1</b>	Diagram Skala Likert Variabel harga ( $X_1$ )..... 67
<b>Gambar 4.2</b>	Diagram Skala Likert Variabel Kualitas produk ( $X_2$ ) ..... 68
<b>Gambar 4.3</b>	Diagram Skala Likert Variabel <i>Brand image</i> ( $X_3$ ) ..... 68
<b>Gambar 4.4</b>	Diagram Skala Likert Variabel Kepuasan pelanggan ( $Z$ )..... 69
<b>Gambar 4.5</b>	Diagram Skala Likert Variabel Kinerja (Y)..... 69
<b>Gambar 4.6</b>	Pengaruh Sub Struktur $X_1$ , dan $X_2$ dan $X_3$ terhadap $Z$ ..... 75
<b>Gambar 4.7</b>	Pengaruh Sub Struktur $X_1$ , dan $X_2$ $X_3$ dan $Z$ terhadap $Y$ ..... 77
<b>Gambar 4.8</b>	Pengaruh Sub Struktur $X_1$ , dan $X_2$ $X_3$ dan $Z$ terhadap $Y$ ..... 78

## DAFTAR LAMPIRAN

	<b>Halaman</b>
<b>Lampiran 1.</b> Kuesioner Penelitian .....	100
<b>Lampiran 2.</b> Tabulasi Uji Coba Kuesioner Variabel harga (X <sub>1</sub> ).....	106
<b>Lampiran 3.</b> Tabulasi Uji Coba Kuesioner Variabel Kualitas produk (X <sub>2</sub> )..	107
<b>Lampiran 4.</b> Tabulasi Uji Coba Kuesioner Variabel <i>Brand image</i> (X <sub>3</sub> ) .....	108
<b>Lampiran 5.</b> Tabulasi Uji Coba Kuesioner Variabel Kepuasan pelanggan (Z)109	109
<b>Lampiran 6.</b> Tabulasi Uji Coba Kuesioner Variabel Loyalitas pelanggan (Y)	110
<b>Lampiran 7.</b> Tabulasi Uji Coba Data Berpasangan.....	111
<b>Lampiran 8.</b> Hasil Uji Coba Validitas Variabel harga (X <sub>1</sub> ).....	112
<b>Lampiran 9.</b> Hasil Uji Coba Validitas Variabel Kualitas produk (X <sub>2</sub> ).....	113
<b>Lampiran 10.</b> Hasil Uji Coba Validitas Variabel <i>Brand image</i> (X <sub>3</sub> ).....	114
<b>Lampiran 11.</b> Hasil Uji Coba Validitas Variabel Kepuasan pelanggan (Z) ...	115
<b>Lampiran 12.</b> Hasil Uji Coba Validitas Variabel Loyalitas pelanggan (Y)....	116
<b>Lampiran 13.</b> Hasil Uji Reliabilitas Uji Cronbach Alpha.....	117
<b>Lampiran 14.</b> Stuktur Organisasi Perusahaan.....	120
<b>Lampiran 15.</b> Tabulasi Kuesioner Variabel harga (X <sub>1</sub> ).....	121
<b>Lampiran 16.</b> Tabulasi Kuesioner Variabel Kualitas produk (X <sub>2</sub> ).....	126
<b>Lampiran 17.</b> Tabulasi Kuesioner Variabel <i>Brand image</i> (X <sub>3</sub> ) .....	130
<b>Lampiran 18.</b> Tabulasi Kuesioner Variabel Kepuasan pelanggan (Z) .....	136
<b>Lampiran 19.</b> Tabulasi Kuesioner Variabel Loyalitas pelanggan (Y).....	140
<b>Lampiran 20.</b> Tabulasi Data Berpasangan.....	146
<b>Lampiran 21.</b> Output SPSS Deskripsi Data .....	151
<b>Lampiran 22.</b> Output SPSS Sub Struktur 1.....	152
<b>Lampiran 23.</b> Output SPSS Sub Struktur 2.....	153
<b>Lampiran 24.</b> Surat Keterangan Riset.....	154
<b>Lampiran 25.</b> Daftar Riwayat Hidup .....	155