

**PENGARUH SALES GROWTH, LEVERAGE,
OPERATING CAPACITY DAN UKURAN
PERUSAHAAN TERHADAP PREDIKSI KESULITAN
KEUANGAN**

(Studi Empiris Pada Perusahaan Sektor Industri Barang Konsumsi Yang Terdaftar di Bursa Efek Indonesia Periode 2017-2019)

SKRIPSI

MEYLAWATI DEWI

11160000193



**SKRIPSIINI DIAJUKAN UNTUK MELENGKAPI SEBAGIAN
PERSYARATAN MENJADI SARJANA AKUNTANSI**

**PROGRAM STUDI STRATA 1 AKUNTANSI
SEKOLAH TINGGI ILMU EKONOMI INDONESIA
2020**

PERNYATAAN KEASLIAN SKRIPSI

Saya menyatakan dengan sesungguhnya bahwa skripsi dengan judul:

PENGARUH SALES GROWTH, LEVERAGE, OPERATING CAPACITY, DAN UKURAN PERUSAHAAN TERHADAP PREDIKSI KESULITAN KEUANGAN

(Studi Empiris Pada Perusahaan Sektor Industri Barang Konsumsi Yang Terdaftar
di Bursa Efek Indonesia Periode 2017-2019)

yang disusun untuk melengkapi sebagian persyaratan menjadi Sarjana Akuntansi (S.Ak) pada Program Studi Strata 1 Akuntansi, Sekolah Tinggi Ilmu Ekonomi Indonesia (STEI) Jakarta, sejauh yang saya ketahui bukan merupakan tiruan, duplikasi ataupun plagiat dari karya ilmiah yang sudah dipublikasikan dan atau pernah dipakai untuk mendapatkan gelar kesarjanaan di lingkungan STEI dan di Perguruan Tinggi lainnya, kecuali bagian yang sumber informasinya dicantumkan sebagaimana mestinya. Jika dikemudian hari dapat dibuktikan bahwa terdapat unsur tiruan, duplikasi ataupun plagiat, maka saya bersedia menerima sanksi sesuai peraturan perundang-undangan yang berlaku.

Jakarta, 11 Juli 2020



MEYLAWATI DEWI

NPM 11160000193

PERSETUJUAN PEMBIMBING

Skripsi dengan judul:

PENGARUH SALES GROWTH, LEVERAGE, OPERATING CAPACITY, DAN UKURAN PERUSAHAAN TERHADAP PREDIKSI KESULITAN KEUANGAN

(Studi Empiris Pada Perusahaan Sektor Industri Barang Konsumsi Yang Terdaftar
di Bursa Efek Indonesia Periode 2017-2019)

dibuat untuk melengkapi sebagian persyaratan menjadi Sarjana Akuntansi (S.Ak)
di Program Studi Strata 1 Akuntansi, Sekolah Tinggi Ilmu Ekonomi Indonesia.
Skripsi ini ditulis dibawah bimbingan Ibu Nelli Novyarni, SE., M.Si., Ak., CSRS,
CSRA., CSP dan diketahui oleh kepala Program Studi Strata 1 Akuntansi, serta
dinyatakan memenuhi syarat sebagai skripsi pada Program Studi Strata 1
Akuntansi, Sekolah Tinggi Ilmu Ekonomi Indonesia, Jakarta.

Jakarta, 11 Juli 2020

Pembimbing



Nelli Novyarni, SE., M.Si., Ak., CSRS, CSRA., CSP

Kepala Prodi S-1 Akuntansi



Siti Almurni., SE., M.Ak., CAP, CAAT

HALAMAN PENGESAHAN

Skripsi dengan judul:

PENGARUH SALES GROWTH, LEVERAGE, OPERATING CAPACITY, DAN UKURAN PERUSAHAAN TERHADAP PREDIKSI KESULITAN KEUANGAN

(Studi Empiris Pada Perusahaan Sektor Industri Barang Konsumsi Yang Terdaftar
di Bursa Efek Indonesia Periode 2017-2019)

telah diuji dalam suatu sidang skripsi yang diselenggarakan oleh Program Studi S-1 Akuntansi Sekolah Tinggi Ilmu Ekonomi Indonesia pada tanggal 26 Agustus 2020 dengan nilai A

Panitia Ujian Skripsi:

1.; Siti Almurni., SE., M.Ak., CAP, CAAT
(Kepala Program Studi S-1 Akuntansi)

2.; Nelli Novyarni, SE., M.Si., Ak., CSRS., CSRA., CSP
(Pembimbing)

3.; Tutty Nuryati, SE., M.Ak
(Anggota Penguji I)

4.; Krisnando, SE., M.Ak
(Anggota Penguji II)

KATA PENGANTAR

Puji syukur peneliti panjatkan atas kehadiran Allah SWT berkat karunia-Nya, sehingga peneliti dapat menyelesaikan skripsi yang merupakan sebagian persyaratan dalam memperoleh gelar Sarjana Akuntansi (S.Ak), Sekolah Tinggi Ilmu Ekonomi Indonesia (STEI), Jakarta.

Skripsi ini dapat diselesaikan berkat bantuan, bimbingan dan dorongan dari berbagai pihak, sehingga semua kendala yang dihadapi dapat diatasi dengan baik. Pada kesempatan ini disampaikan ungkapan terima kasih yang setulusnya kepada:

1. Ibu Nelli Novyarni, SE., M.Si., Ak., CSRS., CSRA., CSP. selaku dosen pembimbing yang telah menyediakan waktu, tenaga dan pikiran untuk mengarahkan peneliti dalam penyusunan skripsi ini.
2. Bapak dan Ibu Dosen penguji yang telah meluangkan waktu dan tenaga atas saran dan kritikan selama proses sidang.
3. Bapak Drs. Ridwan Maronrong, M.Sc selaku Ketua Sekolah Tinggi Ilmu Ekonomi Indonesia, Jakarta.
4. Ibu Siti Almurni, SE., M.Ak., CAP, CAAT selaku Kepala Program Studi S-1 Akuntansi.
5. Ibu Devvy Rusli, SE., M.Acc., Ak., CA selaku pembimbing akademik yang selalu memberikan motivasi selama kuliah.
6. Segenap dosen di Program Studi S-1 Akuntansi Sekolah Tinggi Ilmu Ekonomi Indonesia Jakarta yang telah senantiasa memberikan ilmu selama peneliti menyelesaikan studi.
7. Kepada kedua orang tuaku tercinta serta kakakku Ani Siti Nuraini yang senantiasa selalu memberikan dukungan dan doa untuk cepat menyelesaikan skripsi, sehingga penulis bisa melanjutkan untuk mencari pekerjaan guna membantu perekonomian keluarga.
8. Sepupuku yaitu Mia Lestari yang selalu menemani, mensupport dan memberikan doa disaat sedang berjuang dalam menyelesaikan skripsi.
9. Orang-orang terdekatku dan rekan kuliah angkatan 2016 yang selalu memberikan kebersamaan, semangat, dan canda tawa serta mensupport tiada

henti sehingga penulis bisa menyelesaikan skripsi dengan baik walaupun sedang sibuk dengan skripsinya masing-masing yaitu M. Irsyal, Rahayu, Ade, Pratiwi, Ekawati, Nurul, Dinda, (Almh) Fanny, Nanik, dan Isabella.

10. Pihak-pihak yang turut membantu dalam menyelesaikan skripsi ini yang tidak dapat disebutkan satu persatu terimakasih atas segala dukungan dan doanya.
11. Kepada penulis sendiri yang telah berjuang sampai skripsi ini selesai, walaupun sering mengeluh capek dan bosan, tapi penulis yakin bahwa penulis pasti bisa.

Penulis menyadari sepenuhnya bahwa dalam skripsi ini masih terdapat kekurangan/kelemahan. Untuk itu, peneliti mengharapkan kritik dan saran untuk penyempurnaan skripsi ini.

Jakarta, 11 Juli 2020



MEYLAWATI DEWI

NPM 11160000193

HALAMAN PERNYATAAN PESETUJUAN PUBLIKASI SKRIPSI UNTUK KEPENTINGAN AKADEMIS

Sebagai sivitas akademik Sekolah Tinggi Ilmu Ekonomi Indonesia, saya yang bertanda tangan dibawah ini:

Nama : Meylawati Dewi
NPM : 11160000193
Program Studi : S-1 Akuntansi
Jenis Karya : Skripsi

demi pengembangan ilmu pengetahuan, menyetujui untuk memberikan kepada Sekolah Tinggi Ilmu Ekonomi Indonesia **Hak Bebas Royalti Noneksklusif (Non-exclusive Royalty-Free Right)** atas skripsi saya yang berjudul:

PENGARUH SALES GROWTH, LEVERAGE, OPERATING CAPACITY, DAN UKURAN PERUSAHAAN TERHADAP PREDIKSI KESULITAN KEUANGAN

(Studi Empiris Pada Perusahaan Sektor Industri Barang Konsumsi Yang Terdaftar di Bursa Efek Indonesia Periode 2017-2019)

beserta perangkat yang ada (jika diperlukan). Dengan Hak Bebas Royalti Noneksklusif ini Sekolah Tinggi Ilmu Ekonomi Indonesia berhak menyimpan, mengalihmedia/formatkan, mengelola dalam bentuk pangkalan data (*database*) merawat, dan mempublikasikan skripsi saya selama tetap mencantumkan nama saya sebagai penulis dan sebagai pemilik Hak Cipta.

Demikian pernyataan ini saya buat dengan sebenarnya.

Dibuat di : Jakarta
Pada tanggal : 11 Juli 2020
Yang menyatakan,



Meylawati Dewi

Meylawati Dewi
11160000193
Program Studi S-1 Akuntansi

Dosen Pembimbing :
Nelli Novyarni, SE., M.Si., Ak., CSRS, CSRA., CSP.

PENGARUH SALES GROWTH, LEVERAGE, OPERATING CAPACITY, DAN UKURAN PERUSAHAAN TERHADAP PREDIKSI KESULITAN KEUANGAN

(Studi Empiris Pada Perusahaan Sektor Industri Barang Konsumsi Yang Terdaftar di Bursa Efek Indonesia Periode 2017-2019)

ABSTRAK

Penelitian ini bertujuan untuk mengetahui pengaruh *Sales Growth*, *Leverage*, *Operating Capacity*, dan Ukuran Perusahaan Terhadap Prediksi Kesulitan Keuangan Pada Perusahaan Sektor Industri Barang Konsumsi Yang Terdaftar di Bursa Efek Indonesia Periode 2017-2019.

Penelitian ini menggunakan strategi penelitian kausal dengan pendekatan kuantitatif, yang diukur dengan metoda berbasis regresi logistik dengan bantuan *software SPSS 25*. Populasi dalam penelitian ini adalah seluruh perusahaan sektor industri barang konsumsi yang terdaftar di Bursa Efek Indonesia (BEI) Periode 2017-2019. Berdasarkan metode *purposive sampling*, diperoleh 19 perusahaan yang dijadikan sampel penelitian sehingga jumlah observasi dalam penelitian ini adalah 57 data observasi dan data yang digunakan berupa data sekunder. Teknik pengumpulan data menggunakan strategi arsip dengan mengunjungi website resmi IDX: www.idx.co.id. Pengujian hipotesis menggunakan uji parsial (uji *wald*) dan uji simultan (uji *omnibus tests of model coefficients*).

Hasil penelitian menunjukkan bahwa secara parsial *sales growth* tidak berpengaruh terhadap prediksi kesulitan keuangan, *leverage* berpengaruh positif terhadap prediksi kesulitan keuangan, *operating capacity* tidak berpengaruh terhadap prediksi kesulitan keuangan, ukuran perusahaan berpengaruh positif terhadap prediksi kesulitan keuangan dan secara simultan *sales growth*, *leverage*, *operating capacity*, dan ukuran perusahaan berpengaruh terhadap prediksi kesulitan keuangan.

Kata Kunci : Kesulitan Keuangan, Sales Growth, Leverage, Operating Capacity, Ukuran Perusahaan

Meylawati Dewi 11160000193 Program Studi S-1 Akuntansi	Dosen Pembimbing : Nelli Novyarni, SE., M.Si., Ak., CSRS, CSRA., CSP.
--	--

EFFECT OF SALES GROWTH, LEVERAGE, OPERATING CAPACITY, AND FIRM SIZE TO PREDICTION OF FINANCIAL DISTRESS

(Empirical study on Consumer Goods Industry Sector Companies Listed on the Indonesia Stock Exchange 2017-2019 Period)

ABSTRACT

This study aims to determine the effect of sales growth, leverage, operating capacity, and firm size on the prediction of financial distress in the consumer goods industry sector companies listed on the Indonesia Stock Exchange (IDX) 2017-2019 Period.

This study uses a causal research strategy with a quantitative approach, which is measured by a logistic regression based method with the help of software SPSS 25. The population in this study are all companies in the consumer goods industry sector listed on the Indonesia Stock Exchange (IDX) 2017-2019 Period. Based on purposive sampling method, acquired 19 companies that the reserach sample, so that the number in this study were 57 observations data and the data used in the form of secondary data. The data collection technique using the archival strategy by visiting the official website of IDX: www.idx.co.id. Hypothesis testing using the Wald test (partial) and the omnibus tests of model coefficients (simultaneous).

Based on the results of the study indicate that partially sales growth does not have effect on the prediction of financial distress, leverage has a positive effect on the prediction of financial distress, operating capacity does not have effect on the prediction of financial distress, firm size has a positive effect on the prediction of financial distress and simultaneously sales growth, leverage, operating capacity, and firm size has a effect on the prediction of financial distress.

Keywords : Financial Distress, Sales Growth, Leverage, Operating Capacity, Firm Size

DAFTAR ISI

HALAMAN JUDUL.....	i
PERNYATAAN KEASLIAN SKRIPSI.....	ii
PERSETUJUAN PEMBIMBING.....	iii
HALAMAN PENGESAHAN.....	iv
KATA PENGANTAR	v
HALAMAN PERNYATAAN PESETUJUAN PUBLIKASI SKRIPSI UNTUK KEPENTINGAN AKADEMIS	vii
ABSTRAK	viii
DAFTAR ISI.....	x
DAFTAR TABEL.....	xiv
DAFTAR GAMBAR	xv
DAFTAR LAMPIRAN.....	xvi
BAB I PENDAHULUAN.....	1
1.1. Latar Belakang Masalah.....	1
1.2. Perumusan Masalah.....	6
1.3. Tujuan Penelitian.....	7
1.4. Manfaat Penelitian.....	7
BAB II KAJIAN PUSTAKA	9
2.1. <i>Review</i> Hasil-hasil Penelitian Terdahulu.....	9
2.2. Landasan Teori.....	12
2.2.1. Laporan Keuangan.....	12
2.2.1.1. Karakteristik Laporan Keuangan.....	13
2.2.1.2. Jenis Laporan Keuangan.....	14
2.2.2. Analisis Laporan Keuangan.....	15
2.2.2.1. Tujuan Analisis Laporan Keuangan	15
2.2.3. Analisis Rasio Keuangan	16
2.2.3.1. Tujuan Analisis Rasio Keuangan	17
2.2.4. Kesulitan Keuangan.....	17
2.2.4.1. Indikator Kesulitan Keuangan	18
2.2.4.2. Jenis-jenis Kesulitan Keuangan.....	19
2.2.4.3. Manfaat Informasi Kesulitan Keuangan	20

2.2.4.4. Penyebab Kesulitan Keuangan	20
2.2.5. <i>Sales Growth</i> (Pertumbuhan Penjualan)	21
2.2.6. <i>Leverage</i>	22
2.2.6.1. Jenis-jenis Rasio <i>Leverage</i>	22
2.2.6.2. Tujuan Rasio <i>Leverage</i>	23
2.2.7. <i>Operating Capacity</i>	24
2.2.7.1. Jenis-jenis Rasio <i>Operating Capacity</i>	24
2.2.7.2. Tujuan Rasio <i>Operating Capacity</i>	25
2.2.8. Ukuran Perusahaan	26
2.3. Hubungan Antar Variabel Penelitian	26
2.3.1. Pengaruh <i>Sales Growth</i> Terhadap Prediksi Kesulitan Keuangan	26
2.3.2. Pengaruh <i>Leverage</i> Terhadap Prediksi Kesulitan Keuangan....	27
2.3.3. Pengaruh <i>Operating Capacity</i> Terhadap Prediksi Kesulitan Keuangan.....	28
2.3.4. Pengaruh Ukuran Perusahaan Terhadap Prediksi Kesulitan Keuangan.....	28
2.3.5. Pengaruh <i>Sales Growth</i> , <i>Leverage</i> , <i>Operating Capacity</i> , dan Ukuran Perusahaan Terhadap Prediksi Kesulitan Keuangan .	29
2.4. Pengembangan Hipotesis	29
2.5. Kerangka Konseptual Penelitian	30
 BAB III METODA PENELITIAN.....	31
3.1. Strategi Penelitian	31
3.2. Populasi dan Sampel	31
3.2.1. Populasi Penelitian.....	31
3.2.2. Sampel Penelitian	31
3.3. Data dan Metoda Penelitian Data.....	33
3.4. Operasional Variabel.....	34
3.4.1. Variabel Independen	34
3.4.2. Variabel Dependental	36
3.5. Metoda Analisis Data	37
3.5.1. Analisis Statistik Deskriptif	38
3.5.2. Analisis Statistik Data.....	38
3.5.2.1. Menilai Keseluruhan Model (<i>Overall Model Fit</i>)	38
3.5.2.2. Menguji Kelayakan Model Regresi (<i>Goodness of Fit Test</i>)	39

3.5.2.3. Koefisien Determinasi (<i>Nagelkerke R Square</i>)	39
3.5.2.4. Matriks Klasifikasi	40
3.5.3. Model Pengujian Hipotesis.....	40
3.5.4. Uji Hipotesis	41
3.5.4.1. Uji <i>Wald</i> (Uji Parsial t).....	41
3.5.4.2. Uji <i>Omnibus Tests of Model Coefficients</i> (Uji Simultan F).....	41
BAB IV HASIL DAN PEMBAHASAN	42
4.1. Deskripsi Objek Penelitian.....	42
4.2. Analisis Data	43
4.2.1. Analisis Statistik Deskriptif	44
4.2.2. Analisis Statistik Data.....	46
4.2.2.2. Menilai Keseluruhan Model (<i>Overall Model Fit</i>)	46
4.2.2.3. Menguji Kelayakan Model Regresi (<i>Goodness of Fit Test</i>)	47
4.2.2.4. Koefisien Determinasi (<i>Nagelkerke R Square</i>)	48
4.2.2.5. Matriks Klasifikasi	48
4.2.3. Model Regresi Logistik	49
4.2.4. Uji Hipotesis	50
4.2.4.1. Uji <i>Wald</i> (Uji Parsial t).....	50
4.2.4.2. Uji <i>Omnibus Tests of Model Coefficients</i> (Uji Simultan F).....	52
4.3. Interpretasi Hasil Penelitian	53
4.3.1. Pengaruh <i>Sales Growth</i> Terhadap Prediksi Kesulitan Keuangan	53
4.3.2. Pengaruh <i>Leverage</i> Terhadap Prediksi Kesulitan Keuangan....	54
4.3.3. Pengaruh <i>Operating Capacity</i> Terhadap Prediksi Kesulitan Keuangan.....	55
4.3.4. Pengaruh Ukuran Perusahaan Terhadap Prediksi Kesulitan Keuangan.....	56
4.3.5. Pengaruh <i>Sales Growth</i> , <i>Leverage</i> , <i>Operating Capacity</i> , dan Ukuran Perusahaan Terhadap Prediksi Kesulitan Keuangan .	56
BAB V SIMPULAN DAN SARAN.....	58
5.1. Simpulan.....	58
5.2. Saran.....	59

5.3. Keterbatasan Penelitian dan Pengembangan Penelitian Selanjutnya. 59

DAFTAR REFERENSI	60
LAMPIRAN	65

DAFTAR TABEL

Tabel 3. 1. Sampel Penelitian	32
Tabel 3. 2. Daftar Sampel Perusahaan Sektor Industri Barang Konsumsi	33
Tabel 3. 3. Rangkuman Variabel dan Operasional Variabel	37
Tabel 4. 1. Sampel Penelitian	42
Tabel 4. 2. Daftar Sampel Perusahaan Sektor Industri Barang Konsumsi	43
Tabel 4. 3. Statistik Deskriptif.....	44
Tabel 4. 4. <i>Overall Model Fit</i>	46
Tabel 4. 5. <i>Hosmer and Lemeshow Test</i>	47
Tabel 4. 6. <i>Model Summary</i>	48
Tabel 4. 7. Matriks Klasifikasi	48
Tabel 4. 8. Hasil Analisis Regresi Logistik.....	49
Tabel 4. 9. Uji Wald (t).....	51
Tabel 4. 10. Uji <i>Omnibus Tests of Model Coefficients</i> (f).....	53

DAFTAR GAMBAR

Gambar 2. 1 Kerangka Konseptual Penelitian..... 30

DAFTAR LAMPIRAN

Lampiran 1. Daftar Sampel Perusahaan Sektor Industri Barang Konsumsi Periode 2017-2019.....	65
Lampiran 2. Data Olahan <i>Sales Growth</i>	66
Lampiran 3. Data Olahan <i>Leverage</i> (DAR)	68
Lampiran 4. Data Olahan <i>Operating Capacity</i> (TATO).....	70
Lampiran 5. Data Olahan Ukuran Perusahaan	72
Lampiran 6. Data Olahan Kesulitan Keuangan (ICR)	74
Lampiran 7. Tabel Tabulasi Variabel Penelitian.....	76
Lampiran 8. Hasil Olah Data Output SPSS 25 (Analisis Statistik Deskriptif) ...	78
Lampiran 9. Hasil Olah Data Output SPSS 25 (<i>Overall Model Fit</i>).....	79
Lampiran 10. Hasil Olah Data Output SPSS 25 (<i>Goodness of Fit Test</i>).....	80
Lampiran 11. Hasil Olah Data Output SPSS 25 (<i>Nagelkerke R Square</i>)	81
Lampiran 12. Hasil Olah Data Output SPSS 25 (Matriks Klasifikasi)	82
Lampiran 13. Hasil Olah Data Output SPSS 25 (Uji Hipotesis).....	83