

BAB I

PENDAHULUAN

Kegiatan Magang merupakan suatu kewajiban bagi setiap mahasiswa Diploma III Manajemen Perdagangan STEI sebagai salah satu syarat kelulusan. Kegiatan magang di laksanakan karena dapat memberikan manfaat bagi mahasiswa sebab magang merupakan pengaplikasian ilmu yang telah di peroleh selama di bangku perkuliahan dan penerapannya di dunia kerja.

Melihat pertumbuhan dan perkembangan ekonomi yang cepat berubah, sehingga dipandang perlu kiranya mahasiswa menambah kemampuan mengamati, mengkaji serta menilai antara teori yang diperoleh dengan kenyataan yang terjadi dilapangan yang pada akhirnya dapat meningkatkan kualitas manajerial mahasiswa dalam memahami persoalan baik dalam bentuk aplikasi teori dan kenyataan yang sebenarnya. Di sisi lain magang menambah pengalaman bagi mahasiswa sebelum memulai dunia kerja yang sebenarnya.

Dengan adanya pengalaman, akan lebih meningkatkan kepercayaan diri seseorang tersebut dalam mencari dan mengeluti dunia kerja. Adanya pengalaman, pengetahuan dan kemampuan adaptive seseorang di lingkungan kerja, menjadi bekal utama untuk meraih prestasi dan sangat memungkinkan untuk dapat mengaplikasikan ilmu dan pandangan yang telah di dapatkan pada masa belajar.

1.1 Alasan pemilihan topik magang

Dalam sebuah perusahaan perbankan peran divisi operasional khususnya unit *finance support* sangat penting dalam kelangsungan kegiatan perusahaan. Unit *finance support* merupakan pendukung suatu unit bisnis perbankan dalam melakukan aktivitas pembiayaan dan memastikan segala kebijakan serta prosedur agar pembiayaan tersebut menjadi optimal dan dapat meminimalisir terjadinya resiko pada proses pembiayaan.

Dengan adanya *finance support* segala kegiatan pembiayaan akan lebih terarah dan akan berjalan sesuai dengan rambu yang diberikan oleh *finance support*, karena sebagai suatu divisi yang independen *finance support* akan berusaha maksimal dalam membantu pihak terkait dalam melakukan pengambilan keputusan yang sangat berisiko atas pemberian pembiayaan. Dengan berkurangnya risiko maka akan meminimalisir terjadinya kesalahan dalam pemberian pembiayaan, dan hal ini akan berbanding lurus terhadap keuntungan yang nantinya akan diperoleh bank.

1.2 Tujuan Magang

1.2.1 Tujuan Umum

Secara umum tujuan magang di unit *finance support* PT. Bank BNI

Syariah adalah sebagai berikut:

1. Memperkenalkan dunia kerja kepada mahasiswa untuk mendapatkan gambaran nyata tentang teori yang di dapatkan selama di perkuliahan dengan kondisi nyata di lapangan.
2. Memahami lebih dalam tentang dinamika lingkungan pada divisi operasional unit *finance support*.
3. Memahami sistem kerja yang berhubungan dengan perbankan.
4. Memperoleh pengalaman berupa praktik pelatihan kerja di divisi operasional PT Bank BNI Syariah.
5. Menjadi salah satu syarat memperoleh ijazah Diploma III atau gelar Ahli Madya (AMd) Sekolah Tinggi Ilmu Ekonomi Indonesia.

1.2.2 Tujuan Khusus

Secara khusus tujuan magang di unit *finance support* PT Bank BNI Syariah adalah sebagai berikut:

1. Mengetahui profil PT Bank BNI Syariah lebih mendalam terutama pada bagian divisi operasional.
2. Memahami sistem dan tata cara pengelolaan administrasi dan dokumentasi pada PT Bank BNI Syariah sebagai penyedia jasa pembiayaan komersial.
3. Untuk menambah wawasan praktis yang terdapat pada perusahaan terkait sehingga mahasiswa mendapat gambaran realita kerja yang sesungguhnya.

1.3 Sasaran Kompetensi

1. Mampu menerapkan ilmu pengetahuan yang selama ini di dapatkan di bangku perkuliahan dengan kondisi lingkungan kerja yang nyata.
2. Mampu menyusun data dokumen pembiayaan bisnis komersial.
3. Mampu mengetahui tentang tata cara penanganan transaksi pembiayaan dan administrasi.

1.4 Manfaat Magang

1.4.1 Bagi Penulis

1. Menambah ilmu pengetahuan dan keterampilan mahasiswa tentang dunia kerja sehingga mendapatkan pengalaman kerja secara nyata diperusahaan/instansi dan bekerja sama dengan orang lain dengan latar belakang serta disiplin ilmu yang berbeda-beda.
2. Mengembangkan keterampilan serta keahlian dalam proses magang.
3. Memperoleh peluang untuk dapat bekerja dalam perusahaan / instansi / lembaga terkait.
4. Menciptakan motivasi kerja sejak dini.

1.4.2 Bagi Sekolah Tinggi Ilmu Ekonomi Indonesia

1. Dapat meningkatkan kualitas lulusannya melalui praktek kerja magang.
2. Menjalin hubungan dan kerjasama yang baik antara Sekolah Tinggi Ilmu Ekonomi Indonesia dengan PT Bank BNI Syariah.

1.4.3 Bagi PT Bank BNI Syariah

1. Mewujudkan Corporate Social Responsibility (CSR) yang sebenarnya dalam bidang edukasi.
2. Menumbuhkan kerjasama yang saling menguntungkan dan hubungan yang baik antara perusahaan dengan Sekolah Tinggi Ilmu Ekonomi Indonesia.
3. Mendapatkan bantuan tenaga Sumber Daya Manusia tanpa harus membuka lowongan pekerjaan yang dapat membantu meringankan pekerjaan karyawan lainnya.
4. Berperan dalam mendidik calon tenaga kerja agar dapat bersaing dalam dunia kerja.
5. Dapat bertukar ilmu dengan mahasiswa yang melakukan magang.