BAB III

METODE PENELITIAN

3.1. Strategi Penelitian

Strategi penelitian yang digunakan dalam penelitian ini adalah strategi penelitian asosiatif. Strategi penelitian asosiatif menurut Sugiyono (2014:55) adalah suatu metode dalam meneliti suatu obyek yang tujuannya untuk mengetahui pengaruh antara dua variabel atau lebih. Dalam hal ini, peneliti bermaksud untuk mengetahui pengaruh antara variabel X_1 (Suasana Toko), X_2 (Atribut Produk), dan variabel X_3 (Persepsi Harga) terhadap variabel X_3 (Keputusan Pembelian) di Toko Putri Collection .

Metode penelitian yang digunakan dalam penelitian ini adalah metode korelasional, artinya penelitian ini bertujuan mencari Pengaruh antara variabel independent yang terdiri dari Suasana Toko, Kualitas Produk, dan PersepsiHarga dengan variabel dependent yaitu keputusan pembelian.

3.2. Populasi dan Sampel

3.2.1. Populasi Penelitian

Menurut Sugiyono (2015:148) populasi adalah wilayah generalisasi yang terdiri atas objek atau subjek yang mempunyai kuantitas dan karakteristik tertentu yang ditetapkan oleh penelitian untuk dipelajari dan kemudian ditarik kesimpulannya.populasinya adalah seluruh para pembeli produk di toko putri collection

3.2.2. Sampel Penelitian

Menurut Sugiyono (2015:149) sampel adalah bagian dari jumlah dan karakteristik yang dimiliki oleh populasi dan harus bersifat representatif (mewakili). Sampel ini lah yang akan diselidiki dan dari sampel itu kita dapat mengambil kesimpulan untuk seluruh populasi.Penentuan jumlah sampel

ditentukan dengan menggunakan rumus sebagai berikut (Arikunto:2013), dengan jumlah populasi berukuran besar dan tidak diketahui.

$$n = \frac{Z^2}{4(Moe)^2}$$

Keterangan:

n = Jumlah sampel

Z = Tingkat keyakinan yang dibutuhkan dalam penentuan sampel sebesar 95%

Moe= *Margin of error Max*, yaitu tingkat kesalahan maksimal pengambilan sampel yang masih dapat ditoleransi atau yang diinginkan. Dengan tingkat keyakinan sebesar 95% atau Z=1 dan *Moe* sebesar 5% maka jumlah sampel dapat ditentukan sebagai berikut:

$$n = \frac{1,96^2}{4(0,05)^2}$$

Dari hasil perhitungan diatas, maka jumlah sampel dalam penelitian ini sebanyak 384,16 responden dan dibulatkan menjadi sebanyak 384 responden, dikarenakan jumlah populasi yang terwakili semakin banyak sehingga kekuatan statistik semakin baik. cara penyebaran kuesioner dengan cara datang ketoko meminta izin untuk meriset toko itu dan menyebarkan kuesioner kepada pelanggan yang belanja di toko putri collection dan mnjelaskan kepada pelanggan bahawa ini buat penelitian skripsi saya.

Dalam penelitian ini, teknik pengambilan sampel yang digunakan adalah non probability sampling dengan tipe purposive sampling, yang artinya responden dipilih secara sengaja atau khusus dengan pertimbangan tertentu dan berdasarkan ciri-ciri yang sekiranya memiliki hubungan erat dengan kriteria yang diinginkan dalam penelitian ini. Responden yang diinginkan dalam penelitian ini adalah konsumen yang memutuskan membeli produk baju muslim di putri collection.

3.3. Data dan Metoda Pengumpulan data

Jenis dan sumber data yang dipakai dalam penelitian ini adalah data primer. Data primer adalah data yang diperoleh secara langsung dari responden. Data responden sangat diperlukan untuk mengetahui tanggapan respon dan mengenai keputusan pembelian untuk membeli produk baju muslim di toko putri colletionyang dilihat dari store atmosphere, atribut produk, dan persepsi harga. Dalam hal ini data diperoleh secara langsung dengan membagikan kuesioner atau daftar pertanyaan kepada konsumen.

Studi Lapangan Penelitian ini melibatkan konsumen secara langsung agar peneliti mendapatkan data primer yang dibutuhkan. Ada dua cara yang dapat dilakukan yaitu.

- 1. Kuesioner Menurut Sugiyono (2015:230) kuesioner merupakan teknik pengumpulan data yang efisien bila peneliti tahu dengan pasti variabel yang akan diukur dan tahu apa yang bisa diharapkan dari responden, selain itu kuesioner juga cocok untuk digunakan bila jumlah responden cukup besar dan tersebar di wilayah yang 55 luas. Kuesioner dapat berupa pertanyaan-pertanyaan tertutup atau terbuka, dapat diberikan kepada responden secara langsung atau dikirm melalui pos, atau internet.
- 2. Observasi Menurut sugiyono (2015:235) observasi merupakan proses untuk memperoleh data dari tangan pertama dengan mengamati orang dan tempat pada saat dilakukan penelitian..

Data yang diperoleh kemudian diolah oleh peneliti menggunakan program SPSS (*Stastistical Package the Social Sciences*) versi 22.0. Periode penelitian dari bulan Juni sampai dengan Agustus 2019. Cara ini dipilih oleh peneliti karena dirasa cukup efisien.

3.4.Intrumen Penelitian

Penelitian ini menggunakan skala Likert yang setiap jawaban dari kuesioner ini menghasilkan skor seperti yang terlihat dalam instrumen dibawah ini:

Tabel 3.1. Skala Likert untuk Instrumen Penelitian

No	Pernyataan	Nilai Skor
1	Sangat Setuju	4
2	Setuju	3
3	Tidak Setuju	2
4	Sangat Tidak Setuju	1

Sumber: Sugiyono (2017)

Variabel-variabel yang diukur dan dijelaskan dalam beberapa indikator dan masing-masing indikator mempunyai sub indikator. Sub indikator ini akan dijadikan dasar untuk menyusun item-item instrumen yang berupa pertanyaan dalam kuesioner. Indikator-indikator yang digunakan dalam penelitian ini dapat dilihat Tabel 3.2

Tabel 3.2 Operasional Variabel

Tabel 3.2.1. Tabel Indikator Suasana Toko

Variabel	Indikator	Sub Indikator	No.
Penelitian			Item
Suasana Toko		Area toko terlihat menarik	1
(X1)	Exterior	Arenatoko	2
		tidakmembosankan	
		Kebersihan dalam toko	3
	Interio	Keharuman dalam toko	4
		Produk di tempatkan sesuai	5
	Store layout	jenis	
		Penempatan produk sangat	6
		rapi	

Sumber: Kotler dan Keller (2015)

Tabel 3.2.2. Tabel Indikator Kualitas Produk

Variabel	Indikator	Sub indikator	No.Item
		Produk dapat di bedakan secara	1
Kualitas produk	Bentuk	jelas dengan yang lainnya	
(X2)			
		Karakteristik skunder atau	2
	Ciri-ciri produk	perlengkapan yang bergunana	
		Suatu barang yang di	3
		pertimbangkan pelanggan	
	Kinerja	membeli barang	
	Ketetapan atau	Spesifikasi yang di tetapankan	4
	kesesuaian	sesuai dengan yang diinginkan	
		pelanggan	
		berkaitan dengan berapa lama	5
	Daya tahan	produk tersebut dapat digunakan.	
		Suatu barang yang berhasil	6
	Keandalan	menjalankan fungsinya setiapkali	
		di gunakan	
	Kemudahan	akan mudah di perbaikin sendiri	7
	perbaikan	jika ada kerusakan	
		Penampilan produk dan kesan	8
	Gaya	konsumen terhadap produk	
		keseluruh keistimewaan produk	9
	Desain	dan penampilan.	

Sumber: Kotler (2016)

Tabel 3.2.3. Tabel Indikator persepsi harga.

Variabel	Indikator	Sub indikator	No.Item
		Harga produk terjangkau	1
Persepsi harga		untuk semua kalangan	
(X3)	KeterjangkauanHarga	Harga produk	2
		terjangkau dengan	
		kualitas yang tinggi	
		Harga disesuaikan	3
		dengan produk	
	Kesesuaian Harga	Harga disesuaikan	4
		dengan manfaat	
		produk	
		Harga produk di	5
	Daya Saing Harga	toko adil memiliki	
		daya saing tinggi	

Sumber: Kotler dan Amstrong (2015)

Tabel 3.2.4. Tabel Indikator Keputusan Pembelian.

Variabel	Indikator	Sub Indikator	No.Item
Keputusan	Pemilihan produk	Sesuai dengan kebutuhan	1
Pembelian		Merek sebagai market leader	2
(Y)	Pemilihan merek	Pemilihan merek konsumen	3
		Merek yang sesuai dengan	4
		kualitas.	
	Pemilihan saluran	Harga yang sesuai	5
	pembelian	Produk yang sesuai.	6
	Penentuan waktu	Pembelian dapat dilakukan di	7
	pembelian	tempat	
	Jumlah pembelian	Ketersediaan produk sejenis	8
		dalam jumlah banyak	
		Lebih dari satu jenis produk	9
	Metode pembayaran	Pembayaran langsung ditempat	10

Sumber: Kotler dan Amstrong (2016)

Dari data operasional variabel yang digunakan pada Tabel di atas, untuk penentuan pengukuran dari masing-masing item variabel menggunakan Skala *Likert*. Jawaban dari masing-masing item instrumen akan diberikan skala dari 1 sampai dengan 4. Untuk sekor "4 = Sangat Setuju (SS)", "3= Setuju (ST)","2 = Tidak Setuju (ST)" dan "1 = Sangat Tidak Setuju (STS).

3.5. Metoda Analisis Data

Pengolahan data dalam penelitian ini menggunakan SPSS 22.0 (*Statistical Program for Social Sciences*). penyajian data pada penelitian ini berupa tabel dalam menjelaskan hasil penelitian yang akan diuji seperti hasil perhitungan melalui uji validitas dan reabilitas adalah analisis koefisien derteminasi (parsial dan simultan).

Untuk mengetahui alat analisis data yang di gunakan dalam penelitian ini dengan menggunakan Koefisien Determinasi (R²). Koefisien determinasi (R²) pada intinya mengukur seberapa jauh kemampuan model dalam menerangkan variasivariabel dependen. Nilai koefisien dertiminasi adalah antara nol dan satu. Nilai R² yang kecil berarti kemampuan variabel-variabel independen dalam menjelaskan variasi variabel-variabel independen memberikan hampir semua informasi yang di butuhkan untuk memprediksivariasi variabel dependen.

Kelemahan mendasar dalam penggunaan koefisien derteminasi adalah jumlah variabel independen yang di masukan kedalam model. Setiap tambahan satu variabel independen, maka R² pasti meningkat tidak peduli apakah variabel tersebut berpengaruh secara signifikan terhadap variabel independen. Oleh karna itu, banyak peneliti yang menganjurkan untuk menggunakan nilai adjusted R² pada saat mengevaluasi mana model regresi yang terbaik. Tidak seperti nilai R², nilai Adjusted R² dapat naik atau turunan apabila satu variabel independen di tambahkan ke dalam model. Koefisien derteminasi ditayakan dengan rumus.

3.5.1. Analisis Statistik Deskriptif

Statistik deskriptif adalah statistik yang digunakan untuk mengalisis data dengan cara mendeskripsikan atau menggambarkan data yang telah terkumpul sebagaimana adanya tanpa bermaksud membuat kesimpulan yang berlaku untuk umum atau generalisasi. Statistik deskriptif disajikan menggunakan perhitungan rata-rata, standar deviasi dan perhitungan persentase. (Sugiyono, 2017:147-148).

Analisis koefisien korelasi parsial merupakan alat analisis yang dapat digunakan apabila dalam suatu penelitian terdapat lebih dari satu variabel bebas. Koefisien korelasi parsial dihitung untuk mengetahui hubungan antara variabel bebas tertentu dan variabel terikat dengan asumsi variabel bebas lainnya konstan. Uji koefisien korelasi parsial pada penelitian ini dilakukan dengan menggunakan analisis korelasi parsial dengan bantuan program SPSS versi 22.0.

Tingkat pengaruh yang terjadi pada suatu koefisien korelasi dapat dijelaskan dengan menggunakan tabel interpretasi koefisien korelasi yang lebih spesifik dengan jarak interval, sebagai berikut.

Tabel 3.3. Interprestasi Koefisien Korelasi

Interval	Keterangan
0.00 – 0,199	Sangat rendah
0,20 – 0,399	Rendah
0,40 – 0,599	Sedang
0,60 – 0,799	Kuat
0,80 – 1,000	Sangat kuat

Sumber: Sugiyono (2014:192)

3.5.2. Analisis Kualitas Data

a. Uji validitas

Uji validitas dilakukan bertujuan untuk menguji sejauh mana item kuesioner yang valid dan tidak valid. Valid berarti instrument tersebut dapat digunakan untuk mengukur apa yang seharusnya diukur. Syarat minimum suatu item dianggap valid dan tidak valid adalah sebagai berikut (Sugiyono, 2017:126):

- 1. Jika nilai r-hitung ≥ r-kritis (0.030), maka item-item pertanyaan dari koesioner adalah valid.
- 2. Jika nilai r-hitung \leq r-kritis(0.030), maka item-item pertanyaan dari kuesioner adalah tidak valid.

b. Uji reliabilitas

Uji relibilitas digunakan untuk mengukur konsistensi kuesioner yang merupakan indikator dari variabel atau konstruk. Suatu kuesioner dikatakan reliabel atau handal jika jawaban seseorang terhadap pernyataan bersifat konsisten atau stabil dari waktu ke waktu. Pengujian reliabilitas instrumen dilakukan dengan teknik belah dua (Split Half),dengan rumus Spearman Brown. Besaran yang digunakan dalam uji reliabilitas ini adalah koefisien reliabilitas instrumen (r_i).

Suatu instrumen dinyatakan reliabel, bila koefisien reliabilitas minimal 0.60. Berdasarkan pendapat tersebut, maka dapat diketahui bahwa suatu instrumen dinyatakan reliabel, jika nilai Cronbach Alpha ≥0.60. Sedangkan suatu instrumen dinyatakan tidak reliabel jika nilai Cronbach Alpha <0.60 (Sugiyono, 2017:136).

$$KD = r^2 \times 100\%$$

Dimana:

KD = Koefisien Determinasi

r² = Koefisien Korelasi

- 1. Koefisien Determinasi Parsial
- a. Pengaruh X₁ (suasana toko) terhadap Y (keputusan pembelian), dimana X₂ dab X3 konstan.

$$KD = {}_{y1.23} = x (r_{y1.23})^2 x 100\%...$$

$$KD = {}_{y_{1.23}} = x (r_{y_{1.23}})^2 x 100\%...$$

$$r_{y_{1.23}} = \frac{r_{y_{1} - (r_{y_{2}} . r_{y_{3}} . r_{123})}}{\sqrt{((1 - (r_{y_{2}})^2.(1 - (r_{y_{3}})^2.(1 - (r_{y_{123}})^2))^2)}}$$

b. Pengaruh X_2 (kualitas produk) terhadap Y (keputusan pembelian),dimana X_1 dab X_3 konstan.

$$KD = {}_{y2.13} = x (r_{y2.13})^2 x 100\%...$$

$$r_{y2.13} = \frac{r_{y2-(r_{y1} . r_{y3} . r_{123})}}{\sqrt{((1-(r_{y1})^2.(1-(r_{y3})^2.(1-(r_{y123})^2)}}$$

c. Pengaruh X_3 (persepsi harga) terhadap Y (keputusan pembelian),dimana X_1 dab X_2 konstan.

$$KD = {}_{y3.12} = x (r_{y3.12})^2 x 100\%...$$

$$r_{y3.12} = \frac{r_{y3-(r_{y1} . r_{y3} . r_{123})}}{\sqrt{((1-(r_{y1})^2.(1-\left(r_{y2}\right)^2.(1-\left(r_{y123}\right)^2)}}$$

2. Koefisien determinasi simultan

Pengaruh X_1 (Suasana toko) X_2 (kualitas produk) X_3 (persepsi harga Y (keputusan pembelian).

$$KD = r^2 \times 100\%$$
.....

$$KD_{y.123} = (r_{y.123})^2 x 100\%$$

$$r_{y.123} = \frac{\left(r_{y1}\right)^2 - \left(r_{y2}\right)^2 - \left(r_{y3}\right)^2 - 2\left(r_{y1}.r_{y2} r_{y3}\right)}{\sqrt{\left(1 - \left(r_{y.123}\right)^2\right)}}$$

3. Pengujian hipotesis

Pengujian ini dilakukan untuk mengetahui pengaruh variabel bebas terhadap variabel terikat, baik secara parsial (dengan uji t) maupun secara bersama-sama (dengan uji F).

Dalam penelitian ini, pengaruh variabel bebas terhadap variabel terikat dilihat dari koefisien determinasi (KD).Nilai KD merupakan kuadrat dari nilai koefisien korelasi (r^2).oleh karena itu, dalam pengajuan hipotesis ini dilakukan pengujian terhadap ρ .

3A. Pengujian hipotesis secara parsial

Langkah-langkah pengujian hipotesis secara parsial, sebagai berikut:

a. Merumuskan hipotesis

Pengaruh X₁ (Store atmosphere) terhadap Y (keputusan pembelian).

 H_0 : $\rho y_{1,23}=0$ Koefisien korelasi populasi Store

: Atmosphere tidak signifikan terhadap

keputusan konsumen.

 H_a : $\rho y_{1.23} \neq$ Koefisien korelasi populasi Store

0: Atmosphere signifikan terhadap

keputusan konsumen.

Pengaruh X₂ (Kualitas produk) terhadap Y (keputusan pembelian).

 H_0 : $\rho y_{2.13}$ = Koefisien korelasi populasi Kualitas

0: produk signifikan terhadap keputusan

konsumen.

 H_a : $\rho y_{2.13} \neq$ Koefisien korelasi kualitas produk

0: signifikan terhadap keputusan konsumen.

Pengaruh X₃(Persepsi Harga) terhadap Y (keputusan pembelian).

 H_0 : $\rho y_{3.12}$ = Koefisien korelasi populasi Persepsi

0: Harga tidak signifikan terhadap

keputusan konsumen.

 H_a : $\rho y_{3.12} \neq$ Koefisien korelasi populasi Persepsi

0: Hargasignifikan terhadap keputusan

konsumen.

- a. Menentukan taraf nyata (α) sebesar 5% (0,05)
- b. Kriteria pengujian

 H_0 ditolak, jika Significancet < 0,05

 H_0 diterima, jika Significancet ≥ 0.05

c. Menghitung nilai *significancet* diperoleh dengan perhitungan komputerisasi menggunakan program SPSS versi 22.0.

3B. Pengujian hipotesis secara simultan

Langkah-langkah pengujian hipotesis secara simultan, sebagai berikut:

a. Merumuskan hipotesis

Pengaruh X_1 (Strore Atmosphere), X_2 (Kualitas Produk) dan X_3 (Persepsi Harga)terhadap Y (keputusan pembelian).

 H_o : ρy_{123} = 0: Koefisien korelasi populasi antara Store Atmosphere, Kualitas Produk, dan Persepsi harga dengan keputusan pembelian tidak signifikan.

 H_a : $\rho y_{123} \neq 0$: Koefisien korelasi populasi antara Store Atmosphere, Kualitas Produk, dan Persepsi Harga dengan keputusan pembelian signifikan.

- b. Menentukan taraf nyata (α) sebesar 5% (0,05)
- c. Kriteria pengujian

 H_0 ditolak, jika SignificanceF < 0.05

 H_o diterima, jika *SignificanceF* ≥ 0.05

- d. Menghitung nilai *significanceF* diperoleh dengan perhitungan komputerisasi menggunakan program SPSS versi 22.0.
- e. Kesimpulan Jika hasil pengujian hipotesis, baik secara parsial maupun simultan.H_oditolak, dengan keterangan di koefisien korelasi populasi signifikan, berarti nilai KD dapat dipakai untuk menjelaskan adanya pengaruh perubahan variabel bebas tertentu (variabel bebas lain konstan) terhadap variabel terikat.