

**PENGARUH SHOPPING LIFESTYLE, FASHION  
INVOLVEMENT DAN PRICE DISCOUNT TERHADAP  
IMPULSE BUYING**

**(Studi Kasus pada *Store Levi's Sumarrecon Mall Bekasi*)**

**SKRIPSI**

**ANDRI BASKORO  
211100041**



**PROGRAM STUDI STRATA-1 MANAJEMEN  
SEKOLAH TINGGI ILMU EKONOMI INDONESIA  
JAKARTA  
2019**

**PENGARUH SHOPPING LIFESTYLE, FASHION  
INVOLVEMENT DAN PRICE DISCOUNT TERHADAP  
IMPULSE BUYING**

**(Studi Kasus pada Store Levi's Summarecon Mall Bekasi)**

**SKRIPSI**

**ANDRI BASKORO  
211100041**



**SKRIPSIINI DIAJUKAN UNTUK MELENGKAPI SEBAGIAN  
PERSYARATAN MENJADI SARJANA MANAJEMEN**

**PROGRAM STUDI STRATA-1 MANAJEMEN  
SEKOLAH TINGGI ILMU EKONOMI INDONESIA  
JAKARTA  
2019**

## **PERNYATAAN KEASLIAN SKRIPSI**

Saya menyatakan dengan sesungguhnya bahwa skripsi dengan judul :

**PENGARUH SHOPPING LIFESTYLE, FASHION  
INVOLVEMENT DAN PRICE DISCOUNT TERHADAP  
IMPULSE BUYING  
(Studi Kasus pada Store Levi's Sumarrecon Mall Bekasi)**

yang disusun untuk melengkapi sebagian persyaratan menjadi Sarjana Manajemen (S.M) pada Program Studi S-1 Manajemen, Sekolah Tinggi Ilmu Ekonomi Indonesia (STEI) Jakarta, sejauh yang saya ketahui bukan merupakan tiruan, duplikasi ataupun plagiat dari karya ilmiah yang sudah dipublikasikan dan atau pernah dipakai untuk mendapatkan gelar kesarjanaan di lingkungan STEI dan di Perguruan Tinggi Lainnya, kecuali bagian yang sumber informasinya dicantumkan sebagaimana mestinya. Jika dikemudian hari dapat dibuktikan bahwa terdapat unsur tiruan, duplikasi ataupun plagiat, maka saya bersedia menerima sanksi sesuai peraturan perundang-undangan yang berlaku.

Jakarta, 21 Agustus 2019



## **PERSETUJUAN PEMBIMBING**

Skripsi dengan judul :

**PENGARUH SHOPPING LIFESTYLE, FASHION INVOLVEMENT DAN PRICE DISCOUNT TERHADAP IMPULSE BUYING  
(Studi Kasus pada Store Levi's Sumarrecon Mall Bekasi)**

Dibuat untuk melengkapi sebagian persyaratan menjadi Sarjana Manajemen (S.M) di Program Studi S-1 Manajemen, Sekolah Tinggi Ilmu Ekonomi Indonesia (STEI). Skripsi ini ditulis di bawah bimbingan Megayani, SE., MM dan diketahui oleh Kepala Program Studi S-1 Manajemen, serta dinyatakan memenuhi syarat sebagai skripsi pada Program Studi S-1 Manajemen, Sekolah Tinggi Ilmu Ekonomi Indonesia, Jakarta.

Jakarta, 21 Agustus 2019

Menyetujui  
Pembimbing,



Megayani, SE., MM

Mengetahui  
Kepala Prodi S-1 Manajemen,



Drs. Sumitro, M.Sc.

## **HALAMAN PENGESAHAN**

Skripsi dengan judul :

**PENGARUH SHOPPING LIFESTYLE, FASHION  
INVOLVEMENT DAN PRICE DISCOUNT TERHADAP  
IMPULSE BUYING  
(Studi Kasus pada Store Levi's Sumarrecon Mall Bekasi)**

telah diuji dalam sidang skripsi yang diselenggarakan oleh Program Studi Strata 1 Manajemen, Sekolah Tinggi Ilmu Ekonomi Indonesia (STEI) pada tanggal 16 September 2019 dengan nilai A-.

**Panitia Ujian Skripsi**

1.  ; Drs. Sumitro, M.Sc.  
(Kepala Prodi S-1 Manajemen)
2.  ; Megayani, SE., MM  
(Pembimbing)
3.  ; Drs. H. Budiono, M. Sc  
(Anggota Penguji 1)
4.  ; Drs. H. Krishna Kamil, Ak., MBA., CA., CPA  
(Anggota Penguji 2)

## KATA PENGANTAR

Puji syukur saya panjatkan ke hadirat Allah Subhanahu Wata'ala atas berkat karunia-Nya, sehingga peneliti dapat menyelesaikan skripsi yang merupakan sebagian persyaratan dalam memperoleh gelar Sarjana Ekonomi di Program Studi S-1 Manajemen, Sekolah Tinggi Ilmu Ekonomi Indonesia (STEI). Skripsi ini dapat diselesaikan berkat bantuan, bimbingan dan dorongan dari berbagai pihak, sehingga segala macam kendala yang dihadapi dapat diatasi dengan baik. Pada kesempatan ini, peneliti sampaikan ungkapan terima kasih yang setulusnya kepada :

1. Ibu Megayani, SE, MM selaku dosen pembimbing yang telah menyediakan waktu, tenaga dan pikiran untuk mengarahkan penulis dalam penyusunan skripsi ini.
2. Bapak Drs. Budiono, M.Sc dan Bapak Krishna Kamil, AK, MBA., CA., CPA selaku dosen penguji yang telah meluangkan waktu dan tenaga atas saran dan kritikan selama proses sidang.
3. Bapak H. Agustian Burda, BSBA, MBA selaku ketua Yayasan Pendidikan Fatahillah Jakarta (YPFJ).
4. Bapak Drs. Ridwan Maronrong, M.Sc, selaku ketua Sekolah Tinggi Ilmu Ekonomi Indonesia (STEI).
5. Bapak Drs. Sumitro, M.Sc, selaku Ketua Program Studi S-1 Manajemen, Sekolah Tinggi Ilmu Ekonomi Indonesia (STEI).
6. Bagian registrasi Sekolah Tinggi Ilmu Ekonomi Indonesia (STEI) yang telah memberikan data dan informasi untuk proses penelitian ini.
7. Seluruh dosen dan staff Sekolah Tinggi Ilmu Ekonomi Indonesia (STEI) yang dengan tulus memberikan pendidikan dan pengajaran kepada penulis selama mengikuti perkuliahan.
8. Pada penanggungjawab atau pimpinan *Store* Levi's Sumarrecon Mall Bekasi beserta pegawai yang telah memberikan izin riset selama melakukan proses penyusunan skripsi.

9. Kedua orang tua peneliti, Ibu Erwati dan Bapak Sayono atas cinta, doa dan dukungan penuh serta kepercayaan yang begitu besar untuk dapat menyelesaikan skripsi ini.
10. Anggi Nurwanti makasih untuk motivasi, bantuan, perhatian serta pengertiannya selama ini, tetaplah berusaha melakukan yang terbaik untuk hasil yang terbaik.
11. Teman-teman seperjuangan di Sekolah Tinggi Ilmu Ekonomi yang senantiasa mendukung dalam proses penyusunan skripsi.
12. Terakhir, untuk semua pihak yang terlibat tetapi tidak dapat penulis tuliskan satu persatu. Penulis mengucapkan banyak terima kasih.

Peneliti sangat menyadari bahwa dalam penelitian ini masih banyak kekurangan dan kelemahan baik secara penelitian maupun yang lainnya. Untuk itu, peneliti mengharapkan kritik dan saran yang bersifat membangun untuk menyempurnakan penelitian ini.

Jakarta, 21 Agustus 2019

**ANDRI BASKORO**  
NPM 211100041

## **HALAMAN PERNYATAAN PERSETUJUAN PUBLIKASI SKRIPSI UNTUK KEPENTINGAN AKADEMIS**

Sebagai sivitas akademik Sekolah Tinggi Ilmu Ekonomi Indonesia, saya yang bertanda tangan di bawah ini:

Nama : Andri Baskoro  
NPM : 211100041  
Program Studi : S-1 Manajemen  
Jenis Karya : Skripsi

demi pengembangan ilmu pengetahuan, menyetujui untuk memberikan kepada Sekolah Tinggi Ilmu Ekonomi Indonesia **Hak Bebas Royalti Non eksklusif Non exclusive Royalty- Free Right**) atas skripsi saya yang berjudul:

**PENGARUH SHOPPING LIFESTYLE, FASHION  
INVOLVEMENT DAN PRICE DISCOUNT TERHADAP  
IMPULSE BUYING  
(Studi Kasus pada Store Levi's Sumarrecon Mall Bekasi)**

beserta perangkat yang ada (jika diperlukan). Dengan Hak Bebas Royalti Non eksklusif ini Sekolah Tinggi Ilmu Ekonomi Indonesia berhak menyimpan, mengalihmedia/formatkan, mengelola dalam bentuk pangkalan data (*database*) merawat, dan mempublikasikan skripsi saya selama tetap mencantumkan nama saya sebagai peneliti dan sebagai pemilik Hak Cipta.

Demikian pernyataan ini saya buat dengan sebenarnya.

Dibuat di : Jakarta  
Pada tanggal : 21 Agustus 2019

Yang menyatakan,

Andri Baskoro

Andri Baskoro 211100041 Program Studi S-1 Manajemen	Dosen Pembimbing : Megayani, SE., MM
<b>PENGARUH <i>SHOPPING LIFESTYLE, FASHION INVOLVEMENT DAN PRICE DISCOUNT</i> TERHADAP <i>IMPULSE BUYING</i></b> <b>(Studi Kasus pada <i>Store Levi's Sumarrecon Mall Bekasi</i>)</b>	
<b>ABSTRAK</b>	
<p>Penelitian ini bertujuan untuk mendapatkan bukti pengaruh sebab akibat antara variabel <i>shopping lifestyle</i> (<math>X_1</math>), <i>fashion involvement</i> (<math>X_2</math>) dan <i>price discount</i> (<math>X_3</math>) dengan variabel terikatnya yaitu <i>impulse buying</i> (Y). Strategi penelitian ini yaitu penelitian kausal dengan pendekatan secara kuantitatif. Metoda penelitian ini adalah metoda survei, dengan menggunakan kuesioner sebagai alat pengumpul datanya.</p>	
<p>Sampel dalam penelitian yaitu sebanyak 100 orang. Analisis statistik data menggunakan koefisien determinasi dan pengujian hipotesis. Adapun alat analisis data menggunakan bantuan software SPSS versi 25.0</p>	
<p>Hasil penelitian menunjukkan bahwa : (1) Secara parsial variabel <i>shopping lifestyle</i> berpengaruh secara signifikan terhadap <i>impulse buying</i> pada <i>Store Levi's Sumarrecon Mall Bekasi</i> (2) Secara parsial variabel <i>fashion involvement</i> berpengaruh secara signifikan terhadap <i>impulse buying</i> pada <i>Store Levi's Sumarrecon Mall Bekasi</i> (3) Secara parsial variabel <i>price discount</i> berpengaruh secara signifikan terhadap <i>impulse buying</i> pada <i>Store Levi's Sumarrecon Mall Bekasi</i> dan (4) Secara simultan variabel <i>shopping lifestyle</i>, <i>fashion involvement</i> dan <i>price discount</i> berpengaruh secara signifikan terhadap <i>impulse buying</i> pada <i>Store Levi's Sumarrecon Mall Bekasi</i>.</p>	
<p><b>Kata Kunci :</b> <i>Shopping lifestyle, fashion involvement, price discount</i> dan <i>impulse buying</i></p>	

Andri Baskoro 211100041 Program Studi S-1 Manajemen	Dosen Pembimbing : Megayani, SE., MM
<b>EFFECT OF SHOPPING LIFESTYLE, FASHION INVOLVEMENT AND PRICE DISCOUNT TO THE IMPULSE BUYING</b> <i>(Case Study on Levi's Store at Sumarrecon Mall Bekasi)</i>	
<b>ABSTRACT</b>	
<p><i>This study aims to obtain evidence of cause and effect influence between shopping lifestyle (<math>X_1</math>), fashion involvement (<math>X_2</math>) and price discount (<math>X_3</math>) variables with the dependent variable, impulse buying (<math>Y</math>). This research strategy is causal research with a quantitative approach. This research method is a survey method, using a questionnaire as a data collection tool.</i></p>	
<p><i>The sample in this study were 100 people. Statistical analysis of data using the coefficient of determination and hypothesis testing. The data analysis tool uses SPSS Version 25.0 software</i></p>	
<p><i>The results showed that: (1) Partially shopping lifestyle variables significantly influence the impulse buying at Levi's Store Sumarrecon Mall Bekasi, (2) Partially fashion involvement variables significantly influence the impulse buying at Levi's Store Sumarrecon Mall Bekasi, (3) Partially the price discount variable significantly influences the impulse buying of Levi's Store Sumarrecon Mall Bekasi and (4) Simultaneously the shopping lifestyle, fashion involvement and price discount variables significantly influence the impulse buying at Levi's Store Sumarrecon Mall Bekasi.</i></p>	
<p><b>Keywords:</b> Shopping lifestyle, fashion involvement, price discount and impulse buying</p>	

# DAFTAR ISI

	<b>Halaman</b>
HALAMAN JUDUL SKRIPSI.....	i
PERNYATAAN KEASLIAN SKRIPSI .....	ii
Persetujuan Pembimbing .....	iii
HALAMAN PENGESAHAN .....	iv
KATA PENGANTAR .....	v
HALAMAN PERNYATAAN PERSETUJUAN PUBLIKASI SKRIPSI.....	vii
ABSTRAK.....	viii
<i>ABSTRACT</i> .....	ix
DAFTAR ISI.....	x
DAFTAR TABEL.....	xiv
DAFTAR GAMBAR .....	xv
DAFTAR LAMPIRAN .....	xvi
<b>BAB I PENDAHULUAN.....</b>	<b>1</b>
1.1. Latar Belakang Masalah.....	1
1.2. Perumusan Masalah.....	5
1.3. Tujuan Penelitian.....	5
1.4. Manfaat Penelitian.....	5
<b>BAB II KAJIAN PUSTAKA .....</b>	<b>7</b>
2.1. Review Hasil-hasil Penelitian Terdahulu.....	7
2.2. Landasan Teori.....	9
2.2.1. Pemasaran .....	9
2.2.1.1. Pengertian Pemasaran .....	9
2.2.1.2. Pengertian Strategi Pemasaran.....	10
2.2.2. <i>Shopping Lifestyle</i> .....	11
2.2.2.1. Pengertian <i>Lifestyle</i> .....	11
2.2.2.2. Pengertian <i>Shopping Lifestyle</i> .....	12

## Halaman

2.2.2.3. Pengertian Indikator <i>Shopping Lifestyle</i> .....	12
2.2.3. <i>Fashion Involvement</i> .....	13
2.2.3.1. Pengertian <i>Involvement</i> .....	13
2.2.3.2. Pengertian <i>Fashion Involvement</i> .....	15
2.2.3.3. Indikator <i>Fashion Involvement</i> .....	16
2.2.4. <i>Price Discount</i> .....	18
2.2.4.1. Pengertian <i>Price Discount</i> .....	18
2.2.4.2. Indikator <i>Price Discount</i> .....	18
2.2.5. <i>Impulse Buying</i> .....	19
2.2.5.1. Pengertian <i>Impulse Buying</i> .....	19
2.2.5.2. Karakteristik Perilaku <i>Impulse Buying</i> .....	21
2.2.5.3. Faktor-faktor yang Mempengaruhi <i>Impulse Buying</i> .....	22
2.2.5.4. Indikator <i>Impulse Buying</i> .....	22
2.3. Hubungan antar Variabel Penelitian .....	24..
2.3.1. Pengaruh <i>Shopping Lifestyle</i> terhadap <i>Impulse Buying</i> .	24
2.3.2. Pengaruh <i>Fashion Involvement</i> terhadap <i>Impulse Buying</i>	
<i>Buying</i> .....	24
2.3.3. Pengaruh <i>Price Discount</i> terhadap <i>Impulse Buying</i> .....	24
2.3.4. Pengaruh <i>Shopping Lifestyle</i> , <i>Fashion Involvement</i>	
dan <i>Price Discount</i> terhadap <i>Impulse Buying</i> .....	25
2.4. Pengembangan Hipotesis .....	25
2.5. Kerangka Konseptual Penelitian .....	25
 <b>BAB III METODA PENELITIAN</b> .....	27
3.1. Strategi Penelitian .....	27
3.2. Populasi dan Sampel Penelitian .....	27..
3.2.1. Populasi Penelitian .....	27
3.2.2. Sampel Penelitian.....	28
3.3. Data dan Metoda Pengumpulan Data.....	29..
3.4. Operasional Variabel.....	30

Halaman

3.5. Metoda Analisis Data.....	30
3.5.1. Instrumen Pengumpulan Data .....	30
3.5.2. Cara Pengolahan dan Penyajian Data .....	33
3.6. Uji Kualitas Data.....	33
1. Uji Validitas .....	33
2. Uji Reliabilitas .....	34
3.7. Uji Asumsi Klasik.....	34
3.7.1. Uji Normalitas .....	34
3.7.2. Uji Multikolinearitas .....	35
3.7.3. Uji Heteroskedastisitas.....	35
3.8. Uji Hipotesis .....	36
1. Analisis Koefisien Determinasi ( $R^2$ ).....	36
a) Koefisien Determinasi Parsial.....	36
b) Koefisien Determinasi Berganda .....	36
2. Pengujian Hipotesis.....	36
a) Pengujian Hipotesis secara Parsial (Uji t).....	36
b) Pengujian Hipotesis secara Simultan (Uji F).....	37
<b>BAB IV HASIL DAN PEMBAHASAN .....</b>	<b>38</b>
4.1. Deskripsi Obyek Penelitian.....	38
4.1.1. Sejarah Mall Sumarrecon Bekasi .....	38
4.1.2. Sejarah Produk Levi's Store Mall Summarecon Bekasi.....	38
4.2. Deskripsi Responden.....	39
4.2.1. Deskripsi Responden berdasarkan Jenis Kelamin.....	39
4.2.2. Deskripsi Responden berdasarkan Usia .....	40
4.2.3. Deskripsi Responden berdasarkan Frekuensi Pembelian.....	41
4.3. Deskripsi Data.....	41
4.3.1. Variabel <i>Shopping Lifestyle</i> ( $X_1$ ) .....	41
4.3.2. Variabel <i>Fashion Involvement</i> ( $X_2$ ) .....	42

## Halaman

4.3.3. Variabel <i>Price Discount</i> ( $X_3$ ) .....	43
4.3.4. Variabel <i>Impulse Buying</i> (Y) .....	44
4.4. Hasil Pengujian Instrumen Penelitian .....	44
4.4.1. Uji Validitas .....	45
4.4.2. Uji Reliabilitas .....	47
4.5. Uji Asumsi Klasik .....	47
4.5.1. Uji Normalitas .....	47
4.5.2. Uji Multikolinearitas .....	48
4.5.3. Uji Heteroskedastisitas.....	49
4.6. Uji Hipotesis .....	49
4.6.1. Koefisien Determinasi ( $R^2$ ).....	49
1. Analisis Koefisien Determinasi secara Parsial.....	49
2. Koefisien Determinasi secara Simultan .....	51
4.6.2. Pengujian Hipotesis.....	52
1. Pengujian Hipotesis Parsial (Uji t).....	52
2. Pengujian Hipotesis Berganda/Simultan (Uji F).....	53
4.7. Pembahasan dan Hasil Penelitian .....	53
4.7.1. Pengaruh <i>Shopping Lifestyle</i> terhadap <i>Impulse Buying</i> .	53
4.7.2. Pengaruh <i>Fashion Involvement</i> terhadap <i>Impulse Buying</i> .....	54
4.7.3. Pengaruh <i>Price Discount</i> terhadap <i>Impulse Buying</i> .....	54
4.7.4. Pengaruh <i>Shopping Lifestyle</i> , <i>Fashion Involvement</i> dan <i>Price Discount</i> terhadap <i>Impulse Buying</i> .....	54
<b>BAB V SIMPULAN DAN SARAN .....</b>	<b>56</b>
5.1. Simpulan .....	56
5.2. Saran.....	56
5.3. Keterbatasan Penelitian.....	57
<b>DAFTAR REFERENSI .....</b>	<b>58</b>
<b>LAMPIRAN.....</b>	<b>62..</b>

## DAFTAR TABEL

	<b>Halaman</b>
<b>Tabel 3.1.</b> Ketentuan Pengukuran Instrumen Penelitian .....	28
<b>Tabel 3.2.</b> Operasionalisasi Variabel .....	29
<b>Tabel 4.1.</b> Data Karakteristik Responden Berdasarkan Jenis Kelamin .....	36
<b>Tabel 4.2.</b> Data Karakteristik Responden Berdasarkan Usia .....	37
<b>Tabel 4.3.</b> Data Karakteristik Responden Berdasarkan Frekuensi Pembelian .....	38
<b>Tabel 4.4.</b> Validitas Instrumen untuk Variabel <i>Shopping Lifestyle</i> ( $X_1$ ).....	42
<b>Tabel 4.5.</b> Validitas Instrumen untuk Variabel <i>Fashion Involvement</i> ( $X_2$ ).....	42
<b>Tabel 4.6.</b> Validitas Instrumen untuk Variabel <i>Price Discount</i> ( $X_3$ ) .....	43
<b>Tabel 4.7.</b> Validitas Instrumen untuk Variabel <i>Impulse Buying</i> (Y).....	43
<b>Tabel 4.8.</b> Uji Reliabilitas untuk variabel <i>Shopping Lifestyle</i> ( $X_1$ ), <i>Fashion Involvement</i> ( $X_2$ ), <i>Price Discount</i> ( $X_3$ ) dan <i>Impulse Buying</i> (Y) .....	44
<b>Tabel 4.9.</b> Hasil Uji Kolmogorov-Smirnov (K-S).....	45
<b>Tabel 4.10.</b> Hasil Uji Multikolinearitas.....	45
<b>Tabel 4.11.</b> Hasil Uji Heteroskedastisitas.....	46
<b>Tabel 4.12.</b> Koefisien Determinasi secara Parsial $X_1$ terhadap Y .....	47
<b>Tabel 4.13.</b> Koefisien Determinasi secara Parsial $X_2$ terhadap Y .....	47
<b>Tabel 4.14.</b> Koefisien Determinasi secara Parsial $X_3$ terhadap Y .....	48
<b>Tabel 4.15.</b> Koefisien Determinasi secara Simultan ( $X_1$ , $X_2$ dan $X_3$ terhadap Y) .....	48
<b>Tabel 4.16.</b> Pengujian Hipotesis secara Parsial (Variabel $X_1$ , $X_2$ dan $X_3$ terhadap Y) .....	49
<b>Tabel 4.17.</b> Pengujian Hipotesis secara Simultan (Variabel $X_1$ , $X_2$ dan $X_3$ terhadap Y) .....	50

## **DAFTAR GAMBAR**

	<b>Halaman</b>
<b>Gambar 2.1.</b> Model Konsep Penelitian.....	23
<b>Gambar 4.1.</b> Diagram Skala Likert Variabel <i>Shopping Lifestyle</i> .....	39
<b>Gambar 4.2.</b> Diagram Skala Likert Variabel <i>Fashion Involvement</i> .....	40
<b>Gambar 4.3.</b> Diagram Skala Likert Variabel <i>Price Discount</i> .....	40
<b>Gambar 4.4.</b> Diagram Skala Likert Variabel <i>Impulse Buying</i> .....	41

## DAFTAR LAMPIRAN

	<b>Halaman</b>
<b>Lampiran 1.</b> Kuesioner Penelitian.....	58
<b>Lampiran 2.</b> Skor untuk Variabel <i>Shopping Lifestyle</i> ( $X_1$ ).....	63
<b>Lampiran 3.</b> Skor untuk Variabel <i>Fashion Involvement</i> ( $X_2$ ).....	66
<b>Lampiran 4.</b> Skor untuk Variabel <i>Price Discount</i> ( $X_3$ ) .....	69
<b>Lampiran 5.</b> Skor untuk Variabel <i>Impulse Buying</i> (Y).....	72
<b>Lampiran 6.</b> Hasil Data Output SPSS 25.00.....	75
<b>Lampiran 7.</b> Surat Keterangan Riset .....	82
<b>Lampiran 8.</b> Daftar Riwayat Hidup Peneliti.....	83