

**PENGARUH PENETAPAN HARGA JUAL TERHADAP  
TARGET LABA PERUSAHAAN CV SINAR UTAMA  
GROUNDING**

**SKRIPSI**

**OLEH**

**RIZKI RAHMAWATI**

**1113000075**



**SKRIPSI INI DIAJUKAN UNTUK MELENGKAPI SEBAGIAN  
PERSYARATAN MENJADI SARJANA EKONOMI**

**PROGRAM STUDI STRATA-1 AKUNTANSI  
SEKOLAH TINGGI ILMU EKONOMI INDONESIA  
JAKARTA  
2018**

## **PERTANYATAAN KEASLIAN SKRIPSI**

Saya menyatakan dengan sesungguhnya bahwa skripsi dengan judul:

### **PENGARUH PENETAPAN HARGA JUAL TERHADAP TARGET LABA PERUSAHAAN CV. SINAR UTAMA GROUNDING**

Yang disusun untuk melengkapi sebagian persyaratan menjadi Sarjana Ekonomi (SE) pada Program Studi Strata-1 Akuntansi, Sekolah Tinggi Ilmu Ekonomi Indonesia, sejauh yang saya ketahui bukan merupakan tiruan, duplikasi ataupun plagiat dari skripsi yang sudah dipublikasikan dan atau pernah dipakai untuk mendapatkan gelar kesarjanaan di lingkungan Sekolah Tinggi Ilmu Ekonomi Indonesia dan di Perguruan Tinggi lainnya, kecuali bagian yang sumber informasinya dicantumkan sebagaimana mestinya.

Jakarta, 30 Januari 2018



**RIZKI RAHMAWATI**  
**1113000075**

## **PERSETUJUAN PEMBIMBING**

Skripsi dengan judul :

### **PENGARUH PENETAPAN HARGA JUAL TERHADAP TARGET LABA PERUSAHAAN CV. SINAR UTAMA GROUNDING**

dibuat untuk melengkapi sebagian persyaratan menjadi Sarjana Ekonomi (SE) di Program Studi Strata-1 Akuntansi, Prodi Akuntansi, Sekolah Tinggi Ilmu Ekonomi Indonesia. Skripsi ini ditulis di bawah bimbingan Bapak Ono Tarsono, SE, M.Ak., dan diketahui oleh Kepala Program Studi Strata-1 Akuntansi, serta dinyatakan memenuhi syarat sebagai skripsi di Program Studi Strata-1 Akuntansi Sekolah Tinggi Ilmu Ekonomi Indonesia.

Jakarta, 30 Januari 2018

Pembimbing

Ono Tarsono, SE, M.Ak

Kepala Prodi S-1 Akuntansi,

Dr. Lies Zulfiati SE, M.Si, Ak, CA

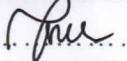
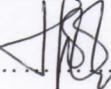
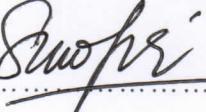
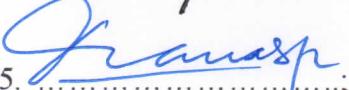
## HALAMAN PENGESAHAN

Skripsi dengan judul :

### PENGARUH PENETAPAN HARGA JUAL TERHADAP TARGET LABA PERUSAHAAN CV. SINAR UTAMA GROUNDING

Telah diuji dalam suatu sidang skripsi yang diselenggarakan oleh Program Studi S-1 Akuntansi Sekolah Tinggi Ilmu Ekonomi Indonesia pada tanggal 13 Februari 2018 dengan nilai A.

#### Panitia Ujian Skripsi

1. .... ; Dr. Lies Zulfiati SE., M.SI., Ak., CA  
(Ketua Prodi s-1 Akuntansi)
2. .... ; Siti Almurni SE., M.Ak  
(Sekretaris Prodi S-1 Akuntansi)
3. .... ; Ono Tarsono, SE., M.Ak  
(Pembimbing)
4. .... ; Uun Sunarsih, SE., M.Si  
(Penguji I)
5. .... ; Diana Supriati, SE., M.Ak  
(Penguji II)

## **KATA PENGANTAR**

Bismillahirrahmanirrahim

Assalamu'alaikum Wr. Wb.

Alhamdulillahi rabbil 'alaamiin, puji syukur dipanjatkan atas kehadiran Allah SWT berkat karunia-Nya, sehingga penulis dapat menyelesaikan skripsi yang berjudul "Pengaruh Penetapan Harga Jual Terhadap Target Laba Perusahaan CV. Sinar Utama Grounding" yang merupakan sebagian persyaratan dalam memperoleh gelar Sarjana Ekonomi, Sekolah Tinggi Ilmu Ekonomi Indonesia (STEI).

Skripsi ini dapat diselesaikan berkat bantuan, bimbingan dan dorongan dari berbagai pihak, sehingga semua kendala yang dihadapi dapat diatasi dengan baik. Pada kesempatan ini disampaikan ungkapan terima kasih yang setulusnya kepada :

1. Bapak H. Agustian Burda, BSBA, MBA selaku Kepala Yayasan Pendidikan Fatahillah Jakarta;
2. Bapak Drs. Ridwan Maronrong, M.Sc selaku Kepala Sekolah Tinggi Ilmu Ekonomi Indonesia (STEI);
3. Ibu Siti Almurni, SE, M.Ak selaku Kepala Program Studi S-1 Akuntansi Sekolah Tinggi Ilmu Ekonomi Indonesia (STEI);
4. Bapak Ono Tarsono, SE., M.Ak., selaku dosen pembimbing yang telah bersedia meluangkan waktu dan kesabaran untuk memberikan bimbingan, saran dan pengarahannya dalam penulisan skripsi ini, sehingga skripsi ini dapat terselesaikan dengan baik;

5. Segenap dosen Sekolah Tinggi Ilmu Ekonomi Indonesia yang telah mengajarkan ilmu pengetahuan dan bimbingannya yang diberikan selama peneliti berada di Sekolah Tinggi Ilmu Ekonomi Indonesia (STEI);
6. Ibu Marlina dan Bapak Rustono orang tua saya yang menjadi penyemangat dalam menyelesaikan skripsi ini. Terima kasih atas limpahan kasih sayangnya selama ini;
7. Segenap keluarga kakak maupun pakde dan bude yang selalu sabar memberikan perhatian, dukungan, cinta serta kasih sayang yang tak terhingga kepada peneliti. Terima kasih untuk do'a dan nasihat yang tak pernah putus;
8. Teman-teman terbaik yang selalu membantu dan mendukung: Choirin Nida, Weny Syam Riandar, dan Ursula Dhita Putri terima kasih atas kebersamaannya selama ini;
9. Terima kasih atas kebersamaan dan semua bantuannya teman-teman seperjuangan Program Studi Akuntansi kelas A Malam angkatan tahun 2013 selama masa belajar di Sekolah Tinggi Ilmu Ekonomi Indonesia. Semoga segala bantuan yang tidak ternilai harganya ini mendapat imbalan disisi Allah SWT sebagai amal ibadah. Aaamiin

Akhir kata, peneliti juga minta maaf kepada semua pihak apabila dalam penyajian skripsi ini terdapat kesalahan. Semoga penelitian ini, dapat bermanfaat bagi semua pihak yang memerlukan.

Jakarta, 30 Januari 2018

Rizki Rahmawati

## **HALAMAN PERNYATAAN PERSETUJUAN PUBLIKASI SKRIPSI UNTUK KEPENTINGAN AKADEMIS**

Sebagai sivitas akademik sekolah tinggi ilmu ekonomi indonesia, saya yang bertanda tangan di bawah ini :

Nama : Rizki Rahmawati  
NPM : 1113000075  
Program Studi : S-1 Akuntansi  
Jenis Karya : Skripsi

demi pengembangan ilmu pengetahuan, menyetujui untuk memberikan kepada Sekolah Tinggi Ilmu Ekonomi Indonesia Hak Bebas Royalti Noneksklusif (Non-exclusive Royalty-Free Right) atas skripsi saya yang berjudul :

### **PENGARUH PENETAPAN HARGA JUAL TERHADAP TARGET LABA PERUSAHAAN CV. SINAR UTAMA GROUNDING**

beserta perangkat yang ada (jika diperlukan). Dengan hak bebas royalti noneksklusif ini Sekolah Tinggi Ilmu Ekonomi Indonesia berhak menyimpan, mengalihmedia/format-kan, mengelola dalam bentuk pangkalan data (database) merawat, dan mempublikasikan skripsi saya selama tetap mencantumkan nama saya sebagai penulis dan sebagai pemilik Hak Cipta.

Demikian pernyataan ini saya buat dengan sebenarnya.

Dibuat di : Jakarta  
Pada tanggal : 30 Januari 2018

Yang menyatakan,



Rizki Rahmawati

## **ABSTRAK**

**Nama : Rizki Rahmawati**  
**NPM : 1113000075**  
**Program Studi : S1 Akuntansi**  
**Judul : Pengaruh Penetapan Harga Jual Terhadap Target Laba**  
**Perusahaan CV. Sinar Utama Grounding**

Tujuan dari penelitian ini adalah untuk mengetahui pengaruh penetapan harga jual terhadap target laba perusahaan pada CV. Sinar Utama Grounding. Dasarnya setiap badan usaha memiliki tujuan untuk mendapatkan laba yang optimal dalam usaha yang didirikannya. Keuntungan tersebut diperoleh dari kegiatan usaha dan dapat bersaing dipasaran. Harga jual merupakan hal yang penting untuk diperhitungkan karena jika terlalu tinggi maka produk kurang bersaing di pasar, untuk mengetahui harga jual CV. Sinar Utama Grounding sehingga dapat menghasilkan laba kotor yang optimal.

Metode yang digunakan dalam penelitian ini adalah metode deskriptif kuantitatif. Data primer merupakan data yang diperoleh melalui wawancara dengan informan dan data yang diperoleh dari Laporan Keuangan Perusahaan. Data Sekunder yaitu data yang diperoleh dari berbagai literatur atau referensi yang dianggap relevan dengan penelitian ini.

Hasil penelitian dari penelitian ini menunjukkan bahwa penetapan harga jual berpengaruh mutlak terhadap target laba pada CV. Sinar Utama Grounding. Harga jual dengan menggunakan *cost plus pricing* dengan pendekatan *markup pricing*. Implementasi atas kebijakan penetapan harga jual telah diterapkan dengan baik, sehingga tercapainya target laba yang diharapkan oleh CV. Sinar Utama Grounding.

**Kata Kunci : Harga Jual, Markup Pricing, Laba**

## ***ABSTRACT***

<b>Name</b>	<b>: Rizki Rahmawati</b>
<b>NPM</b>	<b>: 1113000075</b>
<b>Study Program</b>	<b>: S1 Akuntansi</b>
<b>Title</b>	<b>: The Influence of Selling Price Pricing on Target Profit Company CV. Sinar Utama Grounding</b>

The purpose of this study is to find the influence to determine the selling price on the target of a company profit on CV. Sinar Utama Grounding .Essentially every business has objective to profit in an endeavor the establishment of the optimal .The advantage count obtained from business activity and able to successfully compete with stood in line .The selling price it is important if it is too high to gauge because product less compete in the market , to know the selling price of CV. Sinar Utama Grounding so that it can produce optimal gross profit.

Methods used in research this is the method descriptive quantitative.Primary data represents data obtained through interviews with informants and the data obtained from the financial statement company.Secondary data that is data obtained from various literature or reference that are considered relevant with this research.

Research stretching as far back the research indicated that to determine the selling price in also had an impact absolute on the target of spider does not permit the on cv .The rays of main grounding .The selling price of by the use of cost at percent plus and pricing with an approach a markup of pricing .The implementation of the policy to determine the selling price has been applied to be carried out efficiently , so as to achieve the target of of the spider that order of is expected by CV. Sinar Utama Grounding.

***Keywords:*** ***selling price , markup pricing , profit***

## DAFTAR ISI

HALAMAN JUDUL .....	i
HALAMAN PERNYATAAN KEASLIAN SKRIPSI.....	ii
PERSETUJUAN PEMBIMBING .....	iii
HALAMAN PENGESAHAN .....	iv
KATA PENGANTAR .....	v
HALAM PERNYATAAN	
PERSETUJUAN PUBLIKASI SKRIPSI.....	vii
ABSTRAK .....	viii
<i>ABSTRACT</i> .....	ix
DAFTAR ISI .....	x
DAFTAR TABEL .....	xiii
DAFTAR LAMPIRAN .....	xiv
DAFTAR GAMBAR.....	xv
<b>BAB I PENDAHULUAN .....</b>	<b>1</b>
1.1 Latar Belakang Masalah.....	1
1.2 Rumusan Masalah .....	4
1.3 Tujuan Penelitian .....	5
1.4 Manfaat Penelitian .....	5
<b>BAB II KAJIAN PUSTAKA DAN PENGEMBANGAN HIPOTESIS .....</b>	<b>6</b>
2.1 <i>Review</i> Hasil Penelitian Terdahulu .....	6
2.2 Landasan Teori.....	12
2.2.1 Bauran Pemasaran .....	12
2.2.2 Produk .....	13
2.2.3 Harga .....	15
2.2.3.1 Metode Penetapan Harga.....	15
2.2.3.2 Tujuan Penetapan Harga.....	18
2.2.3.3 Faktor-Faktor yang Mempengaruhi Harga.....	19
2.2.4 Tempat.....	23
2.2.5 Promosi.....	23

2.2.6	Harga Pokok Penjualan .....	24
2.2.7	Laba .....	27
2.2.7.1	Jenis dan Faktor-Faktor Laba .....	28
2.2.7.2	Peranan Laba dalam Perusahaan .....	29
2.3	Hubungan Antar Variabel .....	31
2.4	Hipotesis.....	31
2.5	Kerangka Konseptual Penelitian.....	32
	<b>BAB III METODE PENELITIAN.....</b>	<b>33</b>
3.1	Strategi Penelitian .....	33
3.2	Definisi dan Operasional Variabel .....	33
3.2.1	Variabel Bebas.....	34
3.2.2	Variabel Terikat.....	34
3.3	Data dan Sample Penelitian .....	34
3.3.1	Data Penelitian .....	34
3.3.2	Sumber Data.....	35
3.3.3	Sampel Data .....	35
3.4	Teknik dan Instrumen Pengumpulan Data.....	36
3.5	Metode Analisis Data.....	36
3.5.1	Uji Asumsi Klasik .....	37
3.5.1.1	Uji Autokorelasi .....	37
3.5.1.2	Uji Heteroskedastisitas .....	37
3.5.1.3	Uji Normalitas .....	38
3.5.1	Uji Regresi Linear Sederhana.....	39
3.5.2	Uji Hipotesis .....	39
3.5.2.1	Uji Statistik t (Parsial) .....	39
	<b>BAB IV ANALISIS DATA DAN HASIL PENELITIAN .....</b>	<b>40</b>
4.1	Gambaran Umum.....	40
4.1.1	Gambaran Objek Penelitian.....	40
4.1.1.1	Profil CV. Sinar Utama Grounding .....	40
4.1.1.2	Visi dan Misi CV. Sinar Utama Grounding .....	41
4.1.1.3	Struktur Organisasi CV. Sinar Utama Grounding .....	41
4.1.1.4	Produk Yang Dijual Oleh CV. Sinar Utama Grounding .....	43
4.2	Hasil Penelitian .....	45
4.2.1	Metode Penetapan Harga Jual CV. Sinar Utama Grounding .....	45
4.2.2	Metode Analasisi Data dan Pengujian Hipotesis.....	54
4.2.2.1	Uji Asumsi Klasik .....	54
4.2.2.1.1	Uji Normalitas .....	54
4.2.2.1.2	Uji Heteroskedisitas .....	55
4.2.2.1.3	Uji Autokorelasi .....	56
4.2.2.2	Uji Regresi Linear Sederhana.....	56

4.2.2.2.1	Uji Hipotesis.....	58
4.2.3	Besarnya Pengaruh Penetapan Harga Jual Terhadap Laba .....	59
4.2.3.1	Uji T.....	59
4.2.3.2	Pembahasan Pengaruh Penetapan Harga Jual Terhadap Target Laba Perusahaan .....	60
<b>BAB V</b>	<b>SIMPULAN.....</b>	<b>62</b>
5.1	Simpulan .....	62
5.2	Keterbatasan Penelitian.....	63
5.3	Saran .....	63
<b>DAFTAR REFERENSI.....</b>		
<b>DAFTAR LAMPIRAN .....</b>		<b>64</b>

## **DAFTAR TABEL**

Tabel 1.1 Laporan Penjualan .....	4
Tabel 2.1 Rumus Harga Pokok Penjualan dan Laba Kotor .....	26
Tabel 4.1 Harga Jual Produk Tahun 2016 .....	48
Tabel 4.2 Harga Pokok Penjualan Tahun 2016 .....	49
Tabel 4.3 Perolehan Laba Dari Rata-Rata Harga Jual dan Rata-Rata Harga Pokok Penjualan .....	51
Tabel 4.4 Hasil Uji Normalitas .....	54
Tabel 4.5 Hasil Uji Heteroskedastisitas .....	55
Tabel 4.6 Hasil Uji Autokorelasi .....	56
Tabel 4.7 Hasil Uji Regresi Linear Sederhana .....	56
Tabel 4.8 Hasil Uji Regresi Linear Sederhana .....	57
Tabel 4.9 Hasil Uji Regresi Linear Sederhana .....	58
Tabel 4.10 Hasil Uji T .....	59
Tabel 4.12 Hasil Uji Pengaruh .....	60

## **DAFTAR LAMPIRAN**

Lampiran 1 Kebijakan Perusahaan .....	64
Lampiran 2 Laporan Laba Rugi.....	66
Lampiran 3 Berita Acara Wawancara dan Hasil Wawancara .....	71
Lampiran 4 Hasil Uji SPSS .....	76
Lampiran 5 Tabel Harga Jual Perproduk Tahun 2016 .....	83
Lampiran 6 Tabel Harga Pokok Penjualan Tahun 2016.....	90
Lampiran 7 Tabel Laba Kotor Perolehan Perproduk Tahun 2016 .....	97
Lampiran 8 Surat Pernyataan Riset .....	102
Lampiran 9 Bio Data Penelitian .....	103

## **DAFTAR GAMBAR**

Gambar 2.1 Alur Kerangka Konseptual Penelitian .....	32
Gambar 4.1 Struktur Organisasi .....	41