

**PROSES PENGINPUTAN DATA PENJUALAN BAHAN
BAKU UTAMA SERAGAM OLAHRAGA
PT. GHANITEX INDONESIA**

LAPORAN TUGAS AKHIR

Diajukan Untuk Melengkapi Sebagian Persyaratan Menjadi Ahli
Madya



OLEH:

RAIHAN RIOTAMA

3018000012

**PROGRAM STUDI DIPLOMA-III MANAJEMEN
PERDAGANGAN
SEKOLAH TINGGI ILMU EKONOMI INDONESIA
JAKARTA 2022**

**PROSES PENGINPUTAN DATA PENJUALAN BAHAN
BAKU UTAMA SERAGAM OLAHRAGA
PT. GHANITEX INDONESIA**

LAPORAN TUGAS AKHIR

Diajukan Untuk Melengkapi Sebagian Persyaratan Menjadi Ahli
Madya



OLEH:

RAIHAN RIOTAMA

30180000012

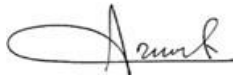
**PROGRAM STUDI DIPLOMA-III MANAJEMEN
PERDAGANGAN
SEKOLAH TINGGI ILMU EKONOMI INDONESIA
JAKARTA 2022**

PEILAIAN LAPORAN TUGAS AKHIR

Laporan Tugas Akhir dengan judul :

Proses Penginputan Data Penjualan Bahan Baku Utama Seragam Olahraga Pt. Ghanitex Indonesia. Telah dinilai oleh tim penguji Program studi diploma tiga manajemen perdagangan sekolah tinggi ilmu ekonomi indonesia pada tanggal ... Desember 2021 dan dinyatakan lulus dengan nilai

Tim Penilai Laporan Tugas Akhir



1.....Drs. Sumitro, M.Sc

(Kepala Program Studi D3 Manajemen perdagangan)



2.Syahrul Effendi, S.E, M.M (pembimbing)



3.Sri Handoko Sakti., SE., MM.Tr, CPFF (Penguji)

PENGESAHAN LAPORAN TUGAS AKHIR

Yang menandatangani persetujuan pengesahan ini telah memeriksa dan menyatakan:

Judul KTA : “Proses Penginputan Data Penjualan Bahan Baku Utama Seragam Olahraga PT. Ghanitex Indonesia”

Nama : RAIHAN RIOTAMA

NPK : 30180000012

Program Studi : Diploma Tiga Manajemen Perdagangan

Pelaksanaan PKM : 4 Oktober 2021 s/d 4 Desember 2021

Benar telah melaksanakan Praktek Kerja Magang selama 3 bulan di PT. Ghanior Indonesia Sportwear di Jakarta

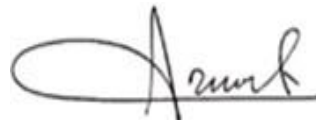
Menyetujui,



Tegar Vika Cahyanto
Pembimbing Perusahaan



Syahrul Effendi, S.E., M.M
Dosen Pembimbing



Drs. Sumitro, M.Sc
Kaprod D3 Manajemen Perdagangan

KATA PENGANTAR

Puji syukur kehadirat Allah SWT atas rahmat, hidayah dan titipan kekuatan yang diberikan-Nya, serta sholawat dan salam tercurah kepada junjungan kita Nabi Muhamad SAW. Sehingga dengan segala usaha dan kemampuan yang ada dan bantuan dari berbagai pihak, penulis dapat menyelesaikan penulisan tugas akhir ini yang berjudul “**PROSES PENGINPUTAN DATA PENJUALAN BAHAN BAKU UTAMA SERAGAM OLAHRAGA PT. GHANITEX INDONESIA**” yang merupakan salah satu syarat dalam Tugas Akhir pada Manajemen Perdagangan Sekolah Tinggi Ilmu Ekonomi Indonesia.

Penyusunan tugas akhir ini memerlukan data dan informasi serta bantuan pengarah dan bimbingan. Dalam kesempatan ini dengan segala kerendaha hati dan rasa ohrmat yang mendalam, penulis mengucapkan banyak terima kasih atas bantuan serta dorongan dari berbagai pihak baik moril maupun material bahkan do'a kepada penulis sehingga terselesaikannya penulisan tugas akhir ini.

Untuk itu penulis mengucapkan terima kasih yang setulusnya kepada:

1. Bapak Syahrul Effendi, S.E,M.M sebagai dosen pembimbing magang atas waktu dan kesabaran yang telah diberikan dalam membimbing magang dan menyusun laporan KTA magang.
2. Kedua orang tua dan sekeluarga saya yang selalu mensupport saya dalam pengerjaan Tugas Akhir ini.
3. Allah SWT yang mana telah memberikan kesehatan dan kelancaran dalam melaksanakan Tugas Akhir ini.
4. Bapak Drs. Ridwan Maronrong, MSc selaku Ketua Sekolah Tinggi Ilmu Ekonomi Indonesia (STEI).
5. Bapak Sumitro, Msc selaku kepala prodi D-III Manajemen Perdagangan STEI atas ilmu yang telah diberikan selama penulis menyelesaikan studi.
6. Ka Ananda Aprizal selaku Direktur dan Tegar Vika Cahyanto selaku Scheduling Production serta semua karyawan PT. Ghanitex Indonesia yang telah menerima Penulis untuk magang pada divisi kerja tersebut.
7. Destiana Ramadani selaku mantan pacar yang pernah menyemangati saya dan berbagi kisah keluh bersama.

8. Rekan rekan seperjuangan futsal STIE, terutama teman-teman program studi D-III Manajemen Perdagangan kelas Pagi angkatan tahun 2018.
9. Rakha Anza, Farhan Edep, Hilmi Heri, Bre Garming, dan Raka Abenk selaku anggota Kamar Rusak yang selalu mengingatkan saya mengerjakan tugas akhir ini.
10. Husni Mubarak dan Husni Musafa selaku sohibi saya di kampus yang merasakan susah, senang dan penat bersama.
11. Dan terakhir Bos Ahmad Nur Riza selaku mentor kehidupan.
12. Penulis menyadari sepenuhnya bahwa dalam menyusun Laporan KTA magang ini masih jauh dari sempurna, mengingat keterbatasan pengetahuan, pengalaman, serta kemampuan penulis. Untuk itu kritik dan saran yang bersifat membangun untuk menyempurnakan Laporan KTA Magang ini.

Jakarta, 25 Januari 2022



Raihan Riotama

NPK: 30180000012

Daftar Isi

BAB I	1
PENDAHULUAN.....	1
1.1 Latar Belakang Kegiatan Magang.....	1
1.2 Tujuan Dan Manfaat Magang.....	3
1.2.1 Tujuan Magang.....	3
1.2.2 Manfaat Magang.....	3
1.3 Metode Pelaporan Data	3
1.3.1 Tempat Dan Waktu Magang.....	3
1.3.2 Teknik Mengumpulkan Data.....	4
BAB II	6
TINJAUAN PUSTAKA.....	6
2.1 Pengertian Penjualan.....	6
2.1.1 Tujuan Penjualan.....	6
2.1.2 Jenis Dan Bentuk Penjualan	6
2.1.3 Faktor-Faktor Yang Mempengaruhi Penjualan.....	9
2.1.4 Cara Penjualan	12
2.1.5 Pengaruh Usaha Perusahaan dan Saingan Terhadap Volume Penjualan.....	12
2.2 Pengertian Volume Penjualan	13
2.2.1 Hubungan Harga Jual Terhadap Volume Penjualan.....	13
2.3 Pengertian Bahan Baku	14
2.3.1 Jenis Dan Golongan Bahan Baku	15
2.3.1 Pemilihan Bahan Baku	16
2.4 Pengertian Serat Tekstil.....	17
2.4.1 Bahan Tekstil	18
2.4.2 Zat Pewarna Tekstil.....	21
BAB III	32
GAMBARAN UMUM PERUSAHAAN	32
3.1 Profil Dan Sejarah Perusahaan.....	32
3.1.1 Sejarah Singkat Perusahaan.....	32
3.2 Struktur Organisasi PT Ghanitex Indonesia.....	33
3.2.1 Pengertian Masing-Masing Struktur Perusahaan.....	34
3.3 Bidang Perusahaan.....	37
3.4 Kebijakan Prosedur Perusahaan.....	38
BAB IV	45
PEMBAHASAN KEGIATAN MAGANG.....	45
4.1 Kegiatan Praktek Kerja Lapangan.....	45
4.1.1 Proses Input Data.....	45

4.1.2	Penerimaan Order	45
4.1.3	Customer Service	45
4.2	Jenis Dan Bidang Kegiatan.....	45
4.3	Schedule Praktek Kerja Magang.....	47
4.4	Hasil Dan Temuan.....	47
4.4.1	Proses Kegiatan.....	47
4.4.2	Hasil Dan Temuan.....	49
BAB V	51
PENUTUP	51
5.1	Kesimpulan.....	51
5.2	Saran.....	52