

**PENGARUH *BRAND EQUITY*, *PRICE*, DAN *SERVICE
QUALITY* TERHADAP *CUSTOMER LOYALTY* PADA
PENGGUNAAN KARTU TELKOMSEL
(STUDI KASUS MAHASISWA STIE INDONESIA JAKARTA)**

Acc siap diuji

6 Juli 2022

Lima Noersanti

SKRIPSI

NEGU KURNIAWAN

21180000477



**SKRIPSIINI DIAJUKAN UNTUK MELENGKAPI SEBAGIAN
PERSYARATAN MENJADI SARJANA MANAJEMEN**

**PROGRAM STUDI STRATA 1 MANAJEMEN
SEKOLAH TINGGI ILMU EKONOMI INDONESIA JAKARTA
2022**

**PENGARUH *BRAND EQUITY*, *PRICE*, DAN *SERVICE
QUALITY* TERHADAP *CUSTOMER LOYALTY* PADA
PENGGUNAAN KARTU TELKOMSEL
(STUDI KASUS MAHASISWA STIE INDONESIA JAKARTA)**

SKRIPSI

NEGU KURNIAWAN

21180000477



**SKRIPSIINI DIAJUKAN UNTUK MELENGKAPI SEBAGIAN
PERSYARATAN MENJADI SARJANA MANAJEMEN**

**PROGRAM STUDI STRATA 1 MANAJEMEN
SEKOLAH TINGGI ILMU EKONOMI INDONESIA JAKARTA
2022**

PERNYATAAN KEASLIAN SKRIPSI

Saya menyatakan dengan sesungguhnya bahwa skripsi dengan judul :

PENGARUH *BRAND EQUITY, PRICE, DAN SERVICE QUALITY* TERHADAP *CUSTOMER LOYALTY* PADA PENGGUNAAN KARTU TELKOMSEL (STUDI KASUS MAHASISWA STIE INDONESIA JAKARTA)

yang disusun untuk melengkapi sebagian persyaratan menjadi Sarjana Manajemen (S.M) pada Program Studi Strata 1 Manajemen, Sekolah Tinggi Ilmu Ekonomi Indonesia (STEI) Jakarta, sejauh yang saya ketahui bukan merupakan tiruan, duplikasi ataupun plagiat dari karya ilmiah yang sudah dipublikasikan dan atau pernah dipakai untuk mendapatkan gelar kesarjanaan di lingkungan STEI dan di Perguruan Tinggi lainnya, kecuali bagian yang sumber informasinya dicantumkan sebagaimana mestinya. Jika dikemudian hari dapat dibuktikan bahwa terdapat unsur tiruan, duplikasi ataupun plagiat, maka saya bersedia menerima sanksi sesuai peraturan perundang-undangan yang berlaku.

Jakarta , 30 Juni 2022



NEGU KURNIAWAN

NPM : 21180000477

PERSETUJUAN PEMBIMBING

Skripsi dengan Judul:

PENGARUH *BRAND EQUITY, PRICE, DAN SERVICE QUALITY* TERHADAP *CUSTOMER LOYALTY* PADA PENGGUNAAN KARTU TELKOMSEL (STUDI KASUS MAHASISWA STIE INDONESIA JAKARTA)

Di buat untuk melengkapi sebagian persyaratan menjadi Sarjana Manajemen (S.M) di Program Studi Strata 1 Manajemen, Sekolah Tinggi Ilmu Ekonomi Indonesia. Skripsi ini ditulis dibawah bimbingan ibu LINA NOERSANTI,S.SI.,M.SI dan diketahui oleh Kepala Program Studi Strata 1 Manajemen, serta dinyatakan memenuhi syarat sebagai skripsi pada Program Studi Strata 1 Manajemen, Sekolah Tinggi Ilmu Ekonomi Indonesia, Jakarta.

Jakarta, 30 Juni 2022

Pembimbing,



Lina Noersanti,S.Si.,M.Si

Kepala Program Studi S-1 Manajemen



Muhammad Ramaditya,BBA.,M.Sc

HALAMAN PENGESAHAN

Skripsi dengan judul :

PENGARUH *BRAND EQUITY, PRICE, DAN SERVICE QUALITY* TERHADAP *CUSTOMER LOYALTY* PADA PENGGUNAAN KARTU TELKOMSEL (STUDI KASUS MAHASISWA STIE INDONESIA JAKARTA)

Telah diuji dalam suatu sidang skripsi yang diselenggarakan oleh Program Studi S-1 Manajemen Sekolah Tinggi Ilmu Ekonomi Indonesia pada tanggal 2022 dengan nilai (A)

Panitia Ujian Skripsi

1. ; Muhammad Ramaditya,BBA.,M.Sc.
(Kepala Program Studi S-1 Manajemen)
2.  Lina Noersanti,S.Si.,M.Si
(Pembimbing)
3.  Doddi Prastuti, SE, MBA
(Anggota Penguji 1)
4.  Drs.Yusuf Suhardi, M.Si., MM
(Anggota Penguji 2)

KATA PENGANTAR

Puji syukur peneliti panjatkan atas ke hadirat Allah SWT berkat karunia-Nya, sehingga peneliti dapat menyelesaikan skripsi yang merupakan sebagian, persyaratan dalam memperoleh gelar Sarjana Akuntansi/Manajemen, Sekolah Tinggi Ilmu Ekonomi Indonesia (STEI), Jakarta.

Skripsi ini dapat diselesaikan berkat bantuan, bimbingan dan dorongan dari berbagai pihak, sehingga semua kendala yang dihadapi dapat diatasi dengan baik. Pada kesempatan ini disampaikan ungkapan terima kasih yang setulusnya kepada:

1. Ibu Lina Noersanti,S.Si.,M.Si selaku dosen pembimbing yang telah menyediakan waktu, tenaga dan pikiran untuk mengarahkan peneliti dalam penyusunan skripsi ini.
2. Ibu Doddi Prastuti, SE, MBA dan Bapak Drs.Yusuf Suhardi, M.Si., MM selaku dosen penguji yang telah meluangkan waktu dan tenaga atas saran dan kritikan selama proses sidang.
3. Bapak Drs. Ridwan Maronrong, M.Sc selaku Ketua Sekolah Tinggi Ilmu Ekonomi Indonesia, Jakarta.
4. Bapak Muhammad Ramaditya, BBA., M.Sc selaku Kepala Program Studi S-1 Akuntansi/Manajemen.
5. Segenap dosen Sekolah Tinggi Ilmu Ekonomi Indonesia (STEI), atas ilmu yang diberikan serta bimbingannya selama melaksanakan studi.
6. Almarhum Bapak Abadi Sebayang dan Ibu Cut Meutia Rizza selaku orang tua peneliti yang tiada henti memberikan doa, semangat, kasih sayang dan sumber motivasi bagi penulis dalam menyelesaikan skripsi ini.
7. Terani Deba, Rio Khastaneda selaku kakak dan Donny Sebayang selaku adik peneliti yang telah memberikan dukungan materil, support dan doa untuk peneliti.
8. Annida Syadiahro selaku sahabat yang telah banyak membantu peneliti dalam menyelesaikan skripsi ini, hingga skripsi ini dapat terselesaikan.
9. Teman-teman Sekolah Tinggi Ilmu Indonesia jurusan Akuntansi Maupun Manajemen dari jurusan 2018-2021 yang tidak bisa saya sebutkan satu persatu, saya mengucapkan terima kasih sudah

membantu saya dalam mengisi kuesioner sehingga saya bisa melanjutkan penelitian dari hasil penyebaran kuesioner, sehingga penelitian yang saya susun berjalan dengan baik.

10. Terakhir, saya juga mengucapkan banyak terima kasih kepada diri saya sendiri atas kerja kerasnya, waktunya, dan semangatnya dalam penyusunan skripsi ini dalam kondisi apapun, sehingga bisa menyelesaikan skripsi ini.

Penulis menyadari sepenuhnya bahwa dalam skripsi ini masih terdapat kekurangan/kelemahan. Untuk itu, peneliti mengharapkan kritik dan saran untuk penyempurnaan skripsi ini.



NEGU KURNIAWAN
NIM : 21180000477

HALAMAN PERNYATAAN PERSETUJUAN PUBLIKASI SKRIPSI UNTUK KEPENTINGAN AKADEMIS

Sebagai sivitas akademik Sekolah Tinggi Ilmu Ekonomi Indonesia, saya yang bertanda tangan di bawah ini:

Nama : Negu Kurniawan
NPM : 21180000477
Program Studi : S-1 Manajemen
Jenis Karya : Skripsi

Demi pengembangan ilmu pengetahuan, menyetujui untuk memberikan kepada Sekolah Tinggi Ilmu Ekonomi Indonesia **Hak Bebas Royalti Nonekslusif (Non-exclusive Royalty-Free Right)** atas skripsi saya yang berjudul:

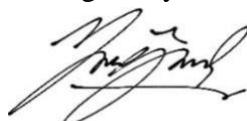
PENGARUH BRAND EQUITY, PRICE, DAN SERVICE QUALITY TERHADAP CUSTOMER LOYALTY PADA PENGGUNAAN KARTU TELKOMSEL (STUDI KASUS MAHASISWA STIE INDONESIA JAKARTA)

Beserta perangkat yang ada (jika diperlukan). Dengan Hak Bebas Royalti Nonekslusif ini Sekolah Tinggi Ilmu Ekonomi Indonesia berhak menyimpan, mengalihmedia/formatkan, mengelola dalam bentuk pangkalan data (database) merawat, dan mempublikasikan skripsi saya selama tetap mencantumkan nama saya sebagai penulis dan sebagai pemilik Hak Cipta.

Demikian pernyataan ini saya buat dengan sebenarnya.

Dibuat di : Jakarta
Pada tanggal : 30 Juni 2022

Yang Menyatakan



Negu Kurniawan

Negu Kurniawan
NPM : 21180000477
Program Studi S-1 Manajemen

Dosen Pembimbing :
Lina Noersanti,S.Si.,M.Si

**PENGARUH BRAND EQUITY, PRICE, DAN SERVICE QUALITY
TERHADAP CUSTOMER LOYALTY PADA PENGGUNAAN KARTU
TELKOMSEL (STUDI KASUS MAHASISWA STIE INDONESIA
JAKARTA)**

ABSTRAK

Penelitian ini bertujuan untuk mengetahui Pengaruh Brand Equity, Price, Dan Service Quality Terhadap Customer Loyalty Pada Penggunaan Kartu Telkomsel (Studi Kasus Mahasiswa STIE INDONESIA).

Strategi dalam penelitian ini adalah penelitian asosiatif dengan pendekatan kuantitatif sebagai metode penelitian. Populasi dalam penelitian ini adalah laki-laki dan perempuan yang masih menjadi mahasiswa Sekolah tinggi Ilmu Ekonomi Indonesia Rawamangun Jakarta Timur, mulai dari angkatan 2018 hingga 2021 yang menggunakan provider kartu Telkomsel. Penelitian ini menggunakan data primer dengan penyebaran kuesioner. Sampel dalam penelitian ini sebanyak 100 responden. Metoda analisis yang digunakan dalam penelitian ini adalah Partial Least Squares (PLS) dengan program SmartPLS versi 3.2.9 dan dievaluasi dengan outer model dan inner model.

Hasil penelitian ini menyimpulkan bahwa (1) *Brand Equity* memiliki pengaruh positif signifikan terhadap *Customer Loyalty* kartu Telkomsel. (2) Untuk menciptakan Loyalitas Pelanggan yang baik pada konsumen diperlukan strategi yang tepat. contohnya strategi harga yang ditetapkan oleh Telkomsel dirasa perlu untuk mengkaji ulang mengenai strategi harga yang ditetapkan agar lebih terjangkau lagi. (3) *Service Quality* tidak berpengaruh signifikan terhadap *Customer Loyalty* kartu Telkomsel.

Kata kunci : Ekuitas Merek, Harga, Kualitas Layanan, Loyalitas Pelanggan

Negu Kurniawan
NPM : 21180000477
Majoring Study S-1 Management

Advisor :

Lina Noersanti,S.Si.,M.Si

***THE EFFECT OF BRAND EQUITY, PRICE, AND SERVICE QUALITY ON
CUSTOMER LOYALTY ON THE USE OF TELKOMSEL CARD (CASE
STUDY OF STIE INDONESIA JAKARTA)***

ABSTRACT

This study aims to determine the effect of Brand Equity, Price, and Service Quality on Customer Loyalty on the Use of Telkomsel Cards (Student Case Study STIE INDONESIA).

The strategy in this research is associative research with a quantitative approach as a research method. The population in this study are men and women who are still students of the Rawamangun Indonesian High School of Economics, East Jakarta, from the 2018 to 2021 batches who use the Telkomsel card provider. This study uses primary data by distributing questionnaires. The sample in this study were 100 respondents. The analytical method used in this study is Partial Least Squares (PLS) with the SmartPLS version 3.2.9 program and evaluated with the outer model and inner model.

The results of this study conclude that (1) Brand Equity has a significant positive effect on Customer Loyalty of Telkomsel cards. (2) To create good Customer Loyalty to consumers, the right strategy is needed. For example, the Price strategy set by Telkomsel is deemed necessary to review the pricing strategy set to make it more affordable. (3) Service Quality has no significant effect on Customer Loyalty of Telkomsel card.

Keywords : Brand Equity, Price, Service Quality, Customer Loyalty

DAFTAR ISI

HALAMAN JUDUL SAMPUL LUAR.....	i
HALAMAN JUDUL SAMPUL DALAM.....	ii
PERNYATAAN KEASLIAN SKRIPSI.....	iii
PERSETUJUAN PEMBIMBING.....	iv
HALAMAN PENGESAHAN.....	v
KATA PENGANTAR	vi
HALAMAN PERNYATAAN PERSETUJUAN	
PUBLIKASI SKRIPSI UNTUK KEPENTINGAN AKADEMIS.....	viii
ABSTRAK.....	ix
<i>ABSTRACT</i>	xiv
DAFTAR ISI.....	xv
DAFTAR TABEL.....	xiv
DAFTAR GAMBAR.	xv
DAFTAR LAMPIRAN.....	xvi
 BAB I PENDAHULUAN.....	 1
1.1 Latar Belakang	1
1.2 Rumusan masalah	9
1.3 Tujuan penelitian	9
1.4 Manfaat penelitian	10
 BAB II TINJAUAN PUSTAKA.....	 11
2.1 Landasan Teori	11
2.1.1 Pengertian pemasaran	11
2.1.2 Ekuitas Merek	12
2.1.3 Indikator ekuitas merek	13

2.1.4 Harga.....	13
2.1.5 Indikator Harga	15
2.1.6 Kualitas pelayanan.....	16
2.1.7 Indikator kualitas pelayanan	18
2.1.8 Loyalitas pelanggan	19
2.1.9 Indikator Loyalitas Pelanggan	21
2.2 Review Hasil hasil penelitian terdahulu	23
2.3 Keterkaitan antar variabel	27
2.3.1 Pengaruh ekuitas merek terhadap loyalitas pelanggan	27
2.3.2 Pengaruh harga terhadap loyalitas pelanggan.....	27
2.3.3 Pengaruh kualitas pelayanan terhadap loyalitas pelanggan	27
2.3.4 Pengaruh ekuitas merek, harga, dan kualitas pelayanan terhadap loyalitas pelanggan	27
2.3.5 Pengembangan hipotesis.....	28
2.4 Kerangka konseptual	29
BAB III METODOLOGI PENELITIAN	30
3.1 Strategi penelitian	30
3.2 Populasi dan sampel	30
3.2.1 Populasi.....	30
3.2.2 Sampel penelitian.....	31
3.3 Data dan metode pengumpulan data.....	32
3.3.1 Jenis Data.....	32
3.3.2 Metode Pengumpulan Data.....	32
3.4 Oprasionalisasi Variabel.....	33
3.4.1 Definisi Oprasionalisasi Variabel	33
3.5 Metode Analisis Data.....	36

3.5.1 Metode Analisis Data	37
3.6 Alasan Menggunakan <i>Partial Least Square</i> (PLS).....	37
3.6.1 Analisi Statistik Data	37
BAB IV HASIL PENELITIAN DAN PEMBAHASAN.....	41
4.1 Gambaran Umum Objek Penelitian.....	41
4.1.1 Gambaran umum kartu Telkomsel	41
4.1.2 Jenis Kartu Telkomsel	42
4.2 Hasil Penelitian.....	43
4.2.1 Karakteristik Responden.....	43
4.3 Analisis Data Hasil Penelitian	45
4.3.1 Measurement Model (Outer Model)	46
4.3.2 Analisis Inner Model	49
4.3.3 Uji t	50
4.4 Kerangka Konseptual Dengan Hasil	52
4.5 Pembahasan	52
4.5.1 Pengaruh <i>Brand Equity</i> Terhadap <i>Customer Loyalty</i>	52
4.5.2 Pengaruh <i>Price</i> Terhadap <i>Customer Loyalty</i>	53
4.5.3 Pengaruh <i>Service Quality</i> Terhadap <i>Customer Loyalty</i>	53
BAB V SIMPULAN DAN SARAN.....	54
5.1 Simpulan.....	54
5.2 Saran	54
DAFTAR REFERENSI	56
DAFTAR LAMPIRAN	58
DAFTAR RIWAYAT HIDUP.....	80

DAFTAR TABEL

Tabel 1. 1 Grafik kartu provider untuk pengguna kartu terbanyak 2016	5
Tabel 1. 2 Daftar harga paket internet Telkomsel ,XL , Indosat tahun 2021	6
Tabel 1. 3 Kartu prabayar terbaik pilihan pelanggan tahun 2018-2022.	7
Tabel 3. 1 Jawaban Responden.....	32
Tabel 3. 2 Operasional Variabel Ekuitas Merek.....	33
Tabel 3. 3 Operasional variabel harga	34
Tabel 3. 4 Operasional Variabel Kualitas Layanan	34
Tabel 4. 1 Jenis Kelamin Responden.....	43
Tabel 4. 2 Jurusan Reponden.....	44
Tabel 4. 3 Angkatan Responden.....	44
Tabel 4. 4 Loading Factor.....	46
Tabel 4. 5 Cross Loading Discriminant Validity	47
Tabel 4. 6 Construct Reliability and Validity	48
Tabel 4. 7 Hasil Output Model Fit Indices	49
Tabel 4. 8 R-Square Coefficient	49
Tabel 4. 9 Direct Effect Terhadap <i>Customer Loyalty</i> (Y)	51

DAFTAR GAMBAR

Gambar 1.1 - Produk Telkomsel.....	3
Gambar 2.1 - Kerangka Konseptual	29
Gambar 4. 1 - Hasil Pengolahan Data	45
Gambar 4. 2 - Hasil Bootstraping	50
Gambar 4. 3 - Kerangka konseptual dengan hasil	52

1DAFTAR LAMPIRAN

Lampiran 1.	Kuesioner Penelitian	58
Lampiran 2.	Tabulasi Jawaban Responden.....	62
Lampiran 3.	Jawaban Responden.....	64
Lampiran 4.	Hasil Uji <i>Outer Loading</i>	76
Lampiran 5.	<i>Cross Loading</i>	77
Lampiran 6.	<i>Composite Reability</i>	78
Lampiran 7.	Surat Riset	79
Lampiran 8.	Daftar Riwayat Hidup	80

